



گزارش تحلیلی تامین مالی جمعی ایران

سه ماهه نخست سال ۱۴۰۳

سمفونی صعود / کاری از کارگروه ارزیابی پلتفرم فاندزآپ

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

شناسنامه گزارش

عنوان گزارش:

سمفونی صعود؛ گزارش تحلیلی سه ماهه نخست سال ۱۴۰۳ تامین مالی جمعی کشور

تیم تحقیق: بهنام حسین پور، محمد افشار، فهیمه امید، نوید رفیع زاده، فخرالدین رنجبر

مدیر هنری و صفحه آرایی: محسن ملامحمدی راوری

تهیه شده در کارخانه دیجیتال سپهر

رصدخانه فناوری‌های نوین مالی سپهر

پلتفرم هوشمند ارائه فرصت‌های تامین مالی جمعی فاندزآپ

تابستان ۱۴۰۳

تامین مالی جمعی به عنوان یک نیروی متحول کننده در چشم انداز صنعت مالی ظهور کرده است و الگوی جدیدی را برای افراد، کارآفرینان و سازمان‌ها ارائه می‌دهد. تا به منابع مورد نیاز برای تبدیل ایده‌های خود به واقعیت و توسعه کسب‌وکار خود، دسترسی پیدا کنند. این رویکرد نوآورانه برای تامین مالی، سرمایه‌گذاری شبکه وسیعی از تامین‌کنندگان را ممکن می‌سازد و کارآفرینان را قادر می‌سازد تا منابع مالی سنتی را دور بزنند و مستقیماً با سرمایه‌گذاران خود مواجه شوند. در این گزارش، مزایای بی‌شمار تامین مالی جمعی و چگونگی بازتعریف رویکرد سرمایه‌گذاران و سرمایه‌پذیران به تامین مالی جمعی را بررسی خواهیم کرد و چشم‌انداز این بازار را در دنیا و ایران بررسی می‌کنیم. وضعیت بازار تامین مالی جمعی دنیا و ایران از مواردی است که به آن پرداخته شده است تا شما خوانندگان گرامی دید جامعی نسبت به این شیوه از تامین سرمایه بدست آورید. مزیت اصلی تامین مالی جمعی در توانایی آن در ارائه یک پلتفرم در دسترس و فراگیر برای تامین مالی طرح‌های متنوع نهفته است. خواه یک شرکت نوپا باشد که به دنبال تامین مالی تولید یک محصول جدید است یا یک کارآفرین اجتماعی که قصد راه‌اندازی یک برنامه مبتنی بر جامعه را دارد و یا صاحب کسب‌وکاری کوچک که به سرمایه اولیه نیاز دارد، تامین مالی جمعی چشم‌انداز تامین منابع مالی را مردمی محور و عمومی سازی می‌کند. تامین مالی جمعی با اجازه دادن به تعداد زیادی از افراد برای مشارکت، حتی در مقادیر کم، افراد و جوامع را قادر می‌سازد تا به طور جمعی از پروژه‌ها و دلایلی که به آن‌ها اعتقاد دارند حمایت کنند و ضمن توسعه وضعیت اقتصادی و اجتماعی جامعه خود، منفعت کسب نمایند.

افزایش تامین مالی جمعی عصر جدیدی از دسترسی همگانی به منابع مالی، تقویت نوآوری، مشارکت جامعه و تحقق پروژه‌ها و ابتکارات متنوع را آغاز کرده است. از آنجایی که این رویکرد متحول کننده برای جمع‌آوری سرمایه به تکامل خود ادامه می‌دهد، دارای پتانسیل بسیار زیادی برای توانمندسازی افراد، کارآفرینان و سازمان‌ها می‌باشد. تأثیر تامین مالی جمعی بر توسعه امور مالی غیرقابل انکار است و رشد و تأثیر مستمر آن بدون شک آینده نحوه دسترسی، تخصیص و استفاده از منابع برای ایجاد تغییرات معنادار را شکل خواهد داد. تغییراتی که در نهایت وضعیت اجتماعی، فرهنگی و اقتصادی یک جامعه را رو به بهبودی خواهند برد.

حسین ادب‌زاده

مدیرعامل شرکت توسعه مدیریت نیکان سپهر

تیرماه ۱۴۰۳

مقدمه

نیاز به تامین مالی کسب و کارها همواره یکی از دغدغه‌های مهم، همیشگی و ثابت بوده که بصورت سنتی دریافت تسهیلات بانکی و همچنین قرار گرفتن در چتر حمایتی دولت‌ها از راه حل‌های موجود آن بوده است. وجود فرآیندهای پیچیده و محدود بودن منابع از نتایج معمولی است که کارآفرینان و صاحبان کسب و کار برای تامین مالی از روش‌های سنتی با آن مواجه بوده‌اند. از نتایج عدم تامین سرمایه مورد نیاز می‌توان به تعطیل شدن کسب و کار و یا کارکرد در وضعیت حداقلی بنگاه‌های اقتصادی اشاره نمود.

تامین مالی جمعی، حوزه‌ای نوظهور در صنعت سرمایه‌گذاری است که در چند سال اخیر در ایران مورد توجه قرار گرفته است. این حوزه از پتانسیل بالایی جهت برطرف نمودن دغدغه اصلی صاحبان کسب و کار برخوردار است. به گونه‌ای که با استناد به فعالیت‌های جاری صورت گرفته بر روی سکوها فعال، سرمایه مورد نیاز صنایع کوچک و متوسط بواسطه فرآیند اجرایی مناسب (که البته قابلیت بهینه سازی زیادی را دارد) از این طریق تامین شده و شرکت‌های زیادی هستند که بیش از یکبار از این ظرفیت استفاده نموده‌اند. وجود چشم‌انداز بسیار مناسبی که در این بخش وجود دارد، نوید روزهای خوبی را در آینده در خصوص تامین سرمایه مورد نیاز صنایع کوچک و متوسط می‌دهد و همچنین نیازمند مراقبت بیش از پیش برای جلوگیری از خدشه وارد شدن به ارزش‌هایی که می‌تواند مورد توجه قرار بگیرد، چه در حوزه تقنینی و چه در حوزه اجرایی و نظارتی دارد. از اثرات مثبتی که می‌توان به آن اشاره نمود جلوگیری از تعطیل شدن و کاهش ظرفیت بنگاه‌های اقتصادی، افزایش واحدهای کسب و کار کوچک و متوسط و به طبع آن افزایش ظرفیت اشتغال‌زایی، تمرکززدایی از کلانشهرها و توزیع منابع استحصال شده به همه نقاط کشور اشاره نمود.

با توجه به ریسک‌پذیری بالای این حوزه و همچنین پتانسیل فزاینده‌ای که در تامین مالی و راه‌اندازی یا توسعه کسب و کارها دارد، وجود شفافیت در مسیر سرمایه‌گذاری این حوزه از الزامات پیشروی و گسترده‌تر شدن آن است. هدف این گزارش، مشاهده گذشته این شیوه از تامین مالی، بررسی وضعیت فعلی این بازار و طراحی چشم‌اندازی از آینده آن با تکیه بر شفافیت می‌باشد.

فهرست

عنوان	صفحه
فصل اول تأمین مالی جمعی در جهان	۷
فصل دوم تأمین مالی جمعی در ایران	۲۵
فصل سوم وضعیت تامین مالی جمعی ایران از گذشته تا آینده	۳۵
فصل چهارم وضعیت بازار تامین مالی جمعی در سه ماهه نخست ۱۴۰۳ به تفکیک هر سکو	۶۹



فصل اول:

تامین مالی جمعی
در جهان



تامین مالی جمعی

تامین مالی جمعی استفاده از مقادیر اندک سرمایه از سوی تعداد زیادی از افراد برای تامین مالی یک سرمایه‌گذاری تجاری جدید است. سرمایه‌گذاری جمعی از دسترسی آسان شبکه‌های گسترده مردم از طریق رسانه‌های اجتماعی و وبسایت‌های تأمین مالی جمعی برای گرد هم آوردن سرمایه‌گذاران و کارآفرینان، با پتانسیل افزایش کارآفرینی با گسترش مجموعه سرمایه‌گذاران فراتر از دایره سنتی مالکان، بستگان و سرمایه‌گذاران خطرپذیر استفاده می‌کند. دسترسی و افزایش سرمایه کلید رشد هر شرکتی است. برای شرکت‌های بزرگ‌تر و با سابقه‌تر جمع‌آوری پول از سرمایه‌گذاران یا گرفتن بدهی اضافی از وام‌دهندگان آسان است. با این حال، برخی از مشاغل ممکن است با موانعی روبرو شوند که می‌تواند رشد آن‌ها را متوقف کند. این امر به ویژه در مورد شرکت‌های کوچکتر و استارت‌آپ‌ها صادق است، جایی که سرمایه‌گذاری جمعی مفید است. اولین مورد از سرمایه‌گذاری جمعی در سال ۱۹۹۷ ثبت شد، زمانی که یک گروه موسیقی از بریتانیا برای یک تور کنسرت از طرفداران پول جمع‌آوری کرد. ArtistShare که اولین سایت تامین مالی جمعی بود، سه سال بعد راه‌اندازی شد. تقریباً یک دهه بعد، این منبع کلیدی برای شرکت‌ها برای افزایش سرمایه شد.

روش‌های تامین مالی جمعی به ۴ دسته کلی تقسیم می‌شوند:

- تامین مالی جمعی مبتنی بر پاداش
- تامین مالی جمعی مبتنی بر سرمایه‌گذاری
- تامین مالی جمعی مبتنی بر بدهی
- تامین مالی جمعی مبتنی بر خیریه

انواع تامین مالی جمعی

تامین مالی جمعی مبتنی بر پاداش

سرمایه‌گذاری جمعی پاداش زمانی است که افراد در ازای دریافت پاداش، به یک پروژه یا ایده کمک می‌کنند. یک خالق یک هدف مالی برای یک پروژه خاص تعیین می‌کند و افراد می‌توانند برای رسیدن به آن هدف سرمایه‌گذاری کرده و مشارکت‌کنندگان در ازای مشارکت خود، پاداشی دریافت خواهند کرد که اغلب با پروژه مرتبط است، مانند دسترسی



زود هنگام به یک محصول، کالای انحصاری یا شناسایی در اعتبارات. بر اساس پاداش تأمین مالی جمعی در میان سازندگانی که به دنبال راه اندازی محصول یا ایده جدید هستند، محبوبیت دارد، زیرا به آن‌ها اجازه می‌دهد بدون انصراف از سهام شرکت خود یا گرفتن بدهی، سرمایه جمع‌آوری کنند. در عوض، آن‌ها می‌توانند به حامیان یک پاداش ملموس ارائه دهند که نشان‌دهنده قدردانی آن‌ها از حمایت آن‌ها است. بسیاری از پلتفرم‌های سرمایه‌گذاری جمعی مبتنی بر پاداش وجود دارند که سرمایه‌گذاری جمعی را برای بسیاری از سازندگان، از فیلم‌سازان مستقل گرفته تا استارت‌آپ‌های فناوری، در دسترس قرار داده‌اند. کمپین‌های موفق اغلب به یک طرح خوب، حضور قوی در رسانه‌های اجتماعی و درک واضح از پاداش‌هایی که برای حامیان بالقوه جذاب هستند، نیاز دارند.

تامین مالی جمعی مبتنی بر سرمایه‌گذاری

سرمایه‌گذاری جمعی سهام، روشی برای افزایش سرمایه است که توسط استارت‌آپ‌ها و شرکت‌های در مراحل اولیه استفاده می‌شود. اساساً، سرمایه‌گذاری جمعی سهام، اوراق بهادار شرکت را در ازای تأمین مالی به تعدادی از سرمایه‌گذاران بالقوه ارائه می‌کند. هر یک از سرمایه‌گذاران به نسبت سرمایه‌گذاری خود حق دارند از سهام شرکت بهره‌مند شوند. تأمین مالی جمعی سهام کاملاً متفاوت از سایر روش‌های تأمین مالی جمعی مانند سرمایه‌گذاری جمعی با پاداش و تأمین مالی جمعی اهدایی است. این مدل با ارائه اوراق بهادار مالی به سرمایه‌گذاران، روش متعارف‌تری برای افزایش سرمایه ارائه می‌دهد. برخلاف روش‌های متعارف افزایش سرمایه برای شرکت‌های در مراحل اولیه، که عمدتاً به سرمایه‌گذاری گروه کوچکی از سرمایه‌گذاران حرفه‌ای متکی هستند، سرمایه‌گذاری جمعی سهام گروه وسیع‌تری از سرمایه‌گذاران را هدف قرار می‌دهد. ایده اصلی سرمایه‌گذاری جمعی، جمع‌آوری سرمایه مورد نیاز از طریق جلب مشارکت‌های کوچک تعداد زیادی از سرمایه‌گذاران است.

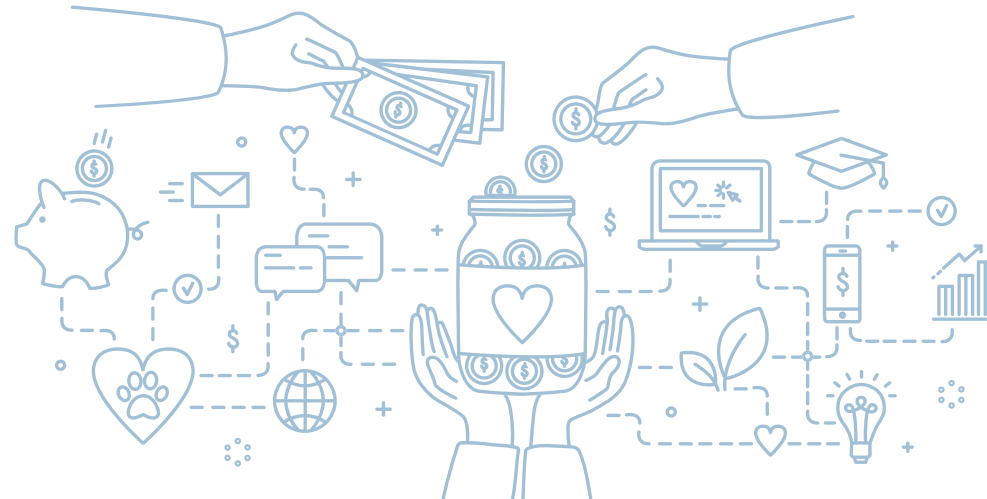
تامین مالی جمعی مبتنی بر بدهی

تامین مالی جمعی بدهی راهی برای کسب‌وکارها برای قرض گرفتن پول از افراد زیادی از طریق یک پلتفرم تأمین مالی جمعی است. این در درجه اول توسط استارت‌آپ‌ها و بعد از آن شرکت‌های کوچک و متوسط (SME's) با حداقل چند سال سابقه مالی استفاده می‌شود. مانند بانک، سرمایه‌گذاران به کسب‌وکار پول قرض می‌دهند و انتظار دارند آن را با بهره پس بگیرند. تأمین مالی جمعی بدهی در مقایسه با سایر فرصت‌های سرمایه‌گذاری تأمین مالی جمعی، یک سرمایه‌گذاری با ریسک کمتر در نظر گرفته می‌شود. بازده معمولاً از پیش تعیین می‌شود، طبق برنامه بازپرداخت توافق شده. بنابراین، از قبل از پرداخت‌های دقیقی که دریافت خواهید کرد، مطلع خواهید شد، مگر اینکه کسب‌وکار ورشکسته شود. حتی اگر چنین شود، سرمایه‌گذاران بدهی (بستانکاران یا وام‌دهندگان) بیشترین پیشینه سرمایه‌گذاری در طرح را دارند، اولین کسانی هستند که پول خود را از آنچه که از کسب‌وکار باقی مانده است مطالبه می‌کنند.



تامین مالی جمعی مبتنی بر خیریه

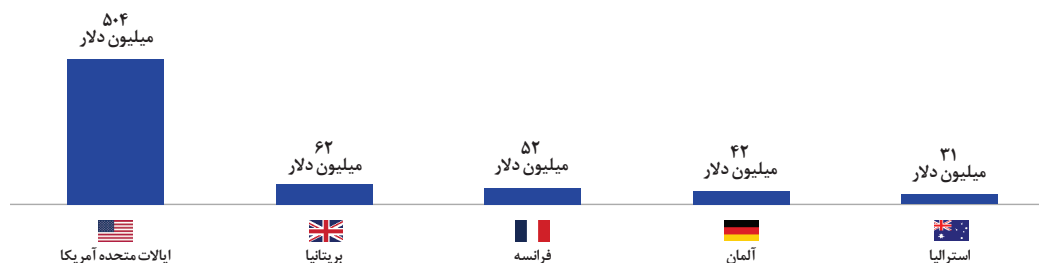
تامین مالی جمعی مبتنی بر کمک مالی راهی برای تامین پول برای یک پروژه با درخواست از تعداد زیادی از مشارکت‌کنندگان است که به صورت جداگانه مبلغ کمی را به آن اهدا کنند. در مقابل، حامیان ممکن است جوایز نمادینی دریافت کنند که با افزایش اندازه کمک، اعتبار آن افزایش می‌یابد. با این حال، برای کوچکترین مبالغ، سرمایه‌گذار ممکن است اصلاً چیزی دریافت نکند. گاهی اوقات به عنوان سرمایه‌گذاری جمعی پاداش از آن یاد می‌شود، توکن‌های کمک‌های مالی ممکن است شامل پیش‌فروش یک آیتم باشد که با سرمایه جمع‌آوری شده تولید می‌شود. سرمایه‌گذاری جمعی مبتنی بر کمک مالی نیز می‌تواند در تلاش برای جمع‌آوری سرمایه برای اهداف خیریه استفاده شود. از آنجایی که این نوع سرمایه‌گذاری جمعی مبتنی بر کمک‌های مالی است، سرمایه‌گذاران هیچ‌گونه مالکیت یا حقوقی در مورد پروژه به دست نمی‌آورند و همچنین به اعتبار پروژه تبدیل نمی‌شوند.^۱



۱ - www.stripe.com



تامین مالی جمعیت در جهان در یک نگاه



کشورهای پیشرو دنیا در زمینه تامین مالی جمعیت بر اساس ارزش معاملات



کشورهای پیشرو در زمینه روش‌های تامین مالی جایگزین

پنج کشور پیشرو در دنیا در زمینه تامین مالی جمعیت بر اساس ارزش معاملات به ترتیب: ایالات متحده آمریکا، بریتانیا، فرانسه، آلمان و استرالیا می باشند که نشان از اهمیت موضوع تامین مالی جمعیت در کشورهای توسعه یافته دنیا است.

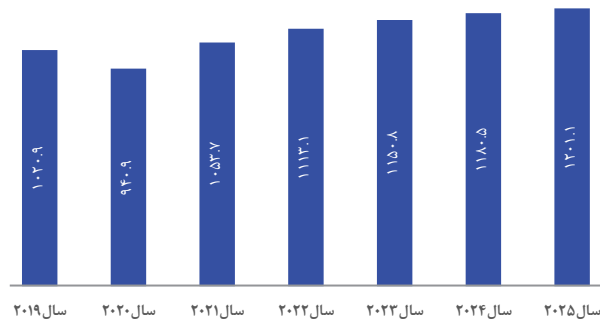
در میان کشورهای پیشرو در زمینه روش‌های تامین مالی جایگزین، کشور چین رتبه نخست را به خود اختصاص داده است. این کشور با ۲۱۵/۴ میلیارد دلار در زمینه روش‌های تامین مالی جایگزین پیشتاز است و فاصله معناداری با کشور دوم یعنی ایالات متحده آمریکا دارد.



وضعیت تامین مالی جمعی در جهان

- اندازه بازار جهانی تامین مالی جمعی حدود ۳۰ میلیارد دلار در سال ۲۰۱۹ بوده است که رشد سالانه بیش از ۱۶ درصدی برای آن از سال ۲۰۲۱ تا ۲۰۲۶ پیشبینی شده است (Mordor Intelligence, ۲۰۲۰).
- علاوه بر این، تجزیه و تحلیل بازار ۲۰۲۱ توسط تکنایو نشان می‌دهد که بازار جهانی تامین مالی جمعی به طور بالقوه می‌تواند از سال ۲۰۲۱ تا ۲۰۲۵ به میزان ۱۹۶/۳۶ میلیارد دلار رشد کند (Technavio, ۲۰۲۱).
- کشوری که بالاترین میزان تامین مالی جمعی را در سال ۲۰۲۱ داشته است، ایالات متحده آمریکا با حدود ۵۰۴ میلیون دلار است و پس از آن بریتانیا (۶۲ میلیون دلار)، فرانسه (۵۲ میلیون دلار)، آلمان (۴۲ میلیون دلار) و استرالیا (۳۱ میلیون دلار) (Statista, ۲۰۲۱).
- با این حال، آمار کلی تامین مالی جمعی از کمبریج نشان می‌دهد که چین با حجم مالی ۲۱۵/۴ میلیارد دلاری، رهبر جهانی در زمینه روش‌های تامین مالی جایگزین است. این کشور بسیار جلوتر از ایالات متحده (۶۱ میلیارد دلار) و بریتانیا (۱۰/۴ میلیارد دلار) است (دانشگاه کمبریج، ۲۰۲۰).
- ۱۴۷۸ سازمان تأمین مالی جمعی در ایالات متحده وجود دارد (Crunchbase, ۲۰۲۱).
- علاوه بر این، ۶،۴۴۵،۰۸۰ کمپین تامین مالی جمعی در سال ۲۰۱۹ (Fundly, ۲۰۲۰) برگزار شده است.

پیش‌بینی حجم تامین مالی جمعی در جهان تا ۲۰۲۵



حجم تامین سرمایه در مقیاس جهانی (میلیون دلار)

روند بازار تامین مالی جمعی از سال ۲۰۱۹ صعودی بوده است، روندی که در بازه‌ی ۲۰۱۹ تا ۲۰۲۰ به خاطر همه‌گیری کرونا متوقف شد و با کاهش حجم روبه‌رو گردید اما پس از این سال بود که این بازار در دنیا به یک روند کاملاً صعودی به مسیر خود ادامه داد. با توجه به پیش‌بینی‌های صورت گرفته از حجم تامین سرمایه در سال ۲۰۲۵ که به عدد ۱۲۰/۱ میلیون دلار خواهد رسید، بازار طی یک بازه‌ی ۵ ساله رشدی ۱۲۰ درصدی را تجربه خواهد کرد و حجم تامین سرمایه به شیوه تامین مالی جمعی ۱۲۰ درصد بزرگتر خواهد شد.



تعداد پلتفرم‌های تامین مالی جمعی در کشورهای پیشتاز دنیا

کشورهای توسعه‌یافته دنیا به نسبت سایر کشورها، تعداد پلتفرم‌های تامین مالی بیشتری را دارند، به گونه‌ای که در میان همین کشورها نیز ایالات متحده آمریکا نزدیک به ۴ برابر کشور انگلستان، دارای پلتفرم‌های تامین مالی جمعی است و در جایگاه بعدی کشور فرانسه با ۵۳ پلتفرم فعال جز سه کشور برتر دنیا از نظر تعداد پلتفرم‌های فعال تامین مالی جمعی هستند.

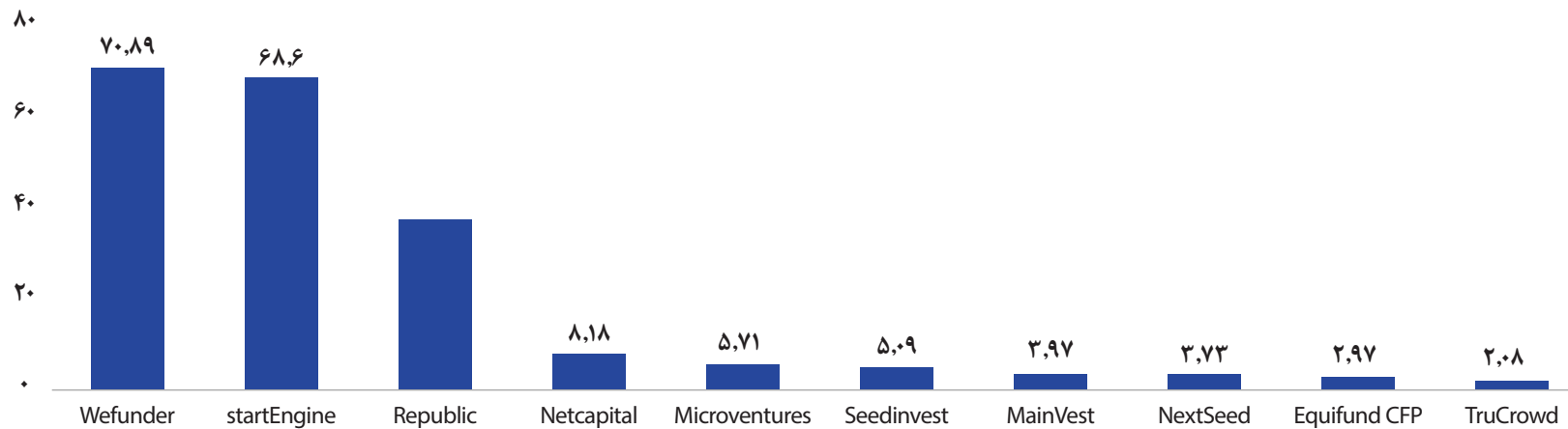
کشور	تعداد پلتفرم‌های تامین مالی	کشور	تعداد پلتفرم‌های تامین مالی
ایالات متحده آمریکا	۳۴۴	برزیل	۱۷
فرانسه	۵۳	کانادا	۳۴
ایتالیا	۱۵	استرالیا	۱۲
انگلستان	۸۷	آفریقای جنوبی	۴
اسپانیا	۲۷	هند	۱۰
هلند	۳۴	روسیه	۴
بلژیک	۱		
هنگ کنگ	۱		
چین	۱		
امارات متحده عربی	۱		
استونی	۱		

تعداد پلتفرم‌های تامین مالی جمعی در کشورهای پیشتاز دنیا



برترین پلتفرم‌های تامین مالی جمعی دارای مجوز از نظر حجم تامین سرمایه در سال ۲۰۲۰؛ ایالات متحده آمریکا

پلتفرم Wefunder برترین پلتفرم بازار قانونی تامین مالی جمعی آمریکا در سال ۲۰۲۰ بوده است، حجم تامین سرمایه این پلتفرم در سال ۲۰۲۰، ۷۰٫۸۹ میلیون دلار بوده است.





تامین مالی جمعی و فرمتی برای کشورهای در حال توسعه

در حالی که تامین مالی جمعی هنوز تا حد زیادی یک پدیده در جهان توسعه یافته است، می تواند با حمایت دولت ها و سازمان های دولتی و خصوصی به ابزار مفیدی در کشورهای در حال توسعه نیز تبدیل شود. منابع قابل توجهی از استعدادها، فعالیت ها و سرمایه های کارآفرینی در بسیاری از اقتصادهای نوظهور مورد بی توجهی قرار گرفته است، در حالی که نگرش های سنتی نسبت به ریسک، کارآفرینی و امور مالی رشد اقتصادی و نوآوری بالقوه را دچار سکون می کند. این اقتصادها این پتانسیل را دارند که با جهش در بازارهای سرمایه سنتی و الگوبرداری از نظام های نظارتی مالی کشورهای توسعه یافته و کشورهای همسایه، رشد را به پیش ببرند. انجام موفقیت آمیز این امر مستلزم آموزش مداوم در زمینه کارآفرینی و دسترسی به ابزارهای مالی جدید از جمله تامین مالی جمعی است.

تامین مالی جمعی و سرمایه گذاری در آن هر کدام این پتانسیل را دارند که چندین نقش مهم را در اکوسیستم کارآفرینی و مالی در جهان در حال توسعه ایفا کنند. با این حال، در مقایسه با جهان توسعه یافته، بسیاری از کشورهای در حال توسعه توسط عوامل فرهنگی، اقتصادی و نهادهایی که فعالیت های کارآفرینی و تامین مالی را مورد توجه قرار نداده اند، به چالش کشیده شده اند. با این وجود، پتانسیل قابل توجهی برای پلتفرم های تامین مالی جمعی برای هدایت سرمایه های افراد در کشورهای در حال توسعه به پروژه های داخل شهر، کشور یا منطقه خودشان وجود دارد. بنابراین، پلتفرم های تامین مالی جمعی پتانسیل ارائه بازده برای سرمایه گذاران، تغییر هنجارهای اجتماعی، ورود سرمایه به شهرها و مناطق مختلف و فراهم کردن فرصت های سرمایه گذاری برای کانال های پس اندازی افراد و همچنین تولید ثروت، نوآوری و شغل را دارند.

وضعیت تامین مالی جمعی جهان در آینده

انتظار می رود که اندازه صنعت تامین مالی جمعی جهانی از ۱/۴۱ میلیارد دلار در سال ۲۰۲۳ به ۴/۵ میلیارد دلار تا سال ۲۰۳۲ با نرخ رشد سالانه مرکب (CAGR) ۱۳/۸ درصد در طول دوره پیش بینی افزایش یابد.

عوامل محرک رشد در اندازه بازار تامین مالی جمعی:

عوامل متعددی به گسترش پررونق اندازه بازار تامین مالی جمعی کمک می کنند و بر مسیر رشد پویای آن تأثیر می گذارند. نخست، مردمی تر کردن و شناسایی ظرفیت های این بازار به عموم جامعه توسط پلتفرم های تامین مالی جمعی یک محرک کلیدی است. افراد و کسب و کارها به طور فزاینده ای به تامین مالی جمعی به عنوان یک جایگزین مناسب برای تأمین مالی سنتی روی می آورند، که امکان رویکردی گسترده تر و فراگیرتر برای جذب سرمایه در بخش های مختلف را فراهم می کند.



دومین عامل، پیشرفت‌های فناورانه و ظهور پلتفرم‌های آنلاین است که نقشی اساسی در شکل دادن به اندازه بازار دارند. تامین مالی جمعی از پلتفرم‌های دیجیتال برای ارتباط سازندگان، نوآوران و کارآفرینان با مخاطبان جهانی سرمایه‌گذار استفاده کرده است. این تغییر به سمت تامین مالی جمعی آنلاین، دسترسی را افزایش می‌دهد و اکوسیستمی پویا را تقویت می‌کند که به اندازه کلی بازار تامین مالی جمعی کمک می‌کند. علاوه بر این، تنوع مدل‌های تامین مالی جمعی، از جمله تامین مالی جمعی مبتنی بر پاداش، مبتنی بر سرمایه‌گذاری و مبتنی بر بدهی به رشد بازار کمک می‌کند. در دسترس بودن گزینه‌های مختلف تامین مالی جمعی به افراد و کسب‌وکارها این امکان را می‌دهد تا مدلی را انتخاب کنند که به بهترین وجه با نیازهای مالی آنها مطابقت دارد و جذابیت کلی و پذیرش تامین مالی جمعی را در صنایع مختلف گسترش دهد.

بررسی وضعیت منطقه‌ای صنعت تامین مالی جمعی جهان:

۱. آمریکای شمالی:

آمریکای شمالی پیش‌تاز بازار جهانی تامین مالی جمعی است که توسط یک اکوسیستم استارت‌آپی قوی، محیط نظارتی مطلوب و مشارکت بالای سرمایه‌گذاران هدایت می‌شود. ایالات متحده آمریکا، به ویژه با پلتفرم‌هایی مانند Kickstarter، Indiegogo، و GoFundMe که طیف گسترده‌ای از کمپین‌های تامین مالی جمعی را راه‌اندازی می‌کنند، یکی از مشارکت‌کنندگان کلیدی در بازار جهان است. این منطقه از فرهنگ نوآوری و کارآفرینی بهره می‌برد و استارت‌آپ‌ها و کسب‌وکارهای کوچک از تامین مالی جمعی برای جذب سرمایه برای توسعه محصول، پروژه‌های خلاقانه و اهداف اجتماعی استفاده می‌کنند. علاوه بر این، مقررات کمیسیون بورس و اوراق بهادار (SEC) مانند مقررات تامین مالی جمعی (Reg CF) و مقررات +A، بازار تامین مالی جمعی را در آمریکای شمالی تقویت می‌کند.

۲. اروپا:

اتحادیه اروپا بازار تامین مالی جمعی با سرعت رشد بالا است که با افزایش آگاهی از گزینه‌های تامین مالی جایگزین، چارچوب‌های نظارتی و حمایتی و پیشرفت‌های فناورانه پیش می‌رود. کشورهایی مانند بریتانیا، آلمان و فرانسه بازارهای کلیدی برای پلتفرم‌های تامین مالی جمعی هستند، با کمپین‌های متنوعی از پروژه‌های خلاقانه گرفته تا سرمایه‌گذاری در املاک و مستغلات.

مقررات اتحادیه اروپا مانند European Crowdfunding Service Providers (ECSP) با هدف هماهنگ کردن قوانین تامین مالی جمعی در سراسر کشورهای عضو و تسهیل کمپین‌های تامین مالی جمعی پایه‌گذاری شده‌اند. علاوه بر این، ظهور پلتفرم‌های تامین مالی جمعی مبتنی بر بلاک چین و مدل‌های وام‌دهی همتا به همتا، چشم‌انداز تامین مالی جمعی را در اروپا متنوع‌تر می‌کند.



۳. آسیا-اقیانوسیه:

منطقه آسیا-اقیانوسیه یک فرصت رشد قابل توجه برای بازار تامین مالی جمعی است که ناشی از رشد سریع اقتصادی، افزایش نفوذ اینترنت و اکوسیستم استارت‌آپی در حال رشد است. کشورهایی مانند چین، ژاپن و کره جنوبی پیش‌تاز پذیرش تامین مالی جمعی هستند و با پلتفرم‌هایی مانند WeChat Tencent و Taobao از Alibaba که کمپین‌های تامین مالی جمعی را برای کارآفرینان و مشاغل کوچک تسهیل می‌کنند.

پایگاه جمعیتی زیاد منطقه، طبقه متوسط رو به رشد و علاقه فزاینده سرمایه‌گذاران به سرمایه‌گذاری‌های جایگزین، تقاضا برای پلتفرم‌های تامین مالی جمعی را افزایش می‌دهد. علاوه بر این، ابتکارات دولتی برای ترویج کارآفرینی و نوآوری، همراه با چارچوب‌های نظارتی حمایتی، به رشد بازار سرمایه‌گذاری جمعی در آسیا-اقیانوسیه کمک می‌کند.

۴. آمریکای لاتین:

بازار تامین مالی جمعی آمریکای لاتین به دلیل افزایش دسترسی به فناوری، افزایش فرهنگ کارآفرینی و نیاز به گزینه‌های تامین مالی جایگزین در منطقه در حال تحول است. کشورهایمانند برزیل، مکزیک و آرژانتین بازارهای کلیدی برای پلتفرم‌های تامین مالی جمعی هستند، با کمپین‌هایی که از پروژه‌های خلاقانه گرفته تا طرح‌های توسعه اجتماعی را شامل می‌شود. علیرغم چالش‌هایی مانند نوسانات اقتصادی و عدم نظارت متناسب، پلتفرم‌های تامین مالی جمعی در آمریکای لاتین در بین کارآفرینان، هنرمندان و شرکت‌های اجتماعی که به دنبال افزایش سرمایه و تعامل با مخاطبان جهانی هستند، مورد توجه قرار گرفته‌است. علاوه بر این، مشارکت بین پلتفرم‌های تامین مالی جمعی، موسسات مالی و سازمان‌های دولتی رشد اکوسیستم تامین مالی جمعی را در منطقه تسهیل می‌کند.

۵. خاورمیانه و آفریقا:

این منطقه به تدریج تامین مالی جمعی را به عنوان ابزاری برای تأمین مالی نوآوری، کارآفرینی و پروژه‌های اجتماعی پذیرفته‌است. کشورهایی مانند امارات متحده عربی، کنیا و آفریقای جنوبی بازارهای نوظهوری برای پلتفرم‌های تامین مالی جمعی هستند، با کمپین‌هایی که نیازهای متنوعی مانند استارت‌آپ‌های فناوری، پروژه‌های مراقبت بهداشتی و طرح‌های اجتماعی را برطرف می‌کنند. در حالی که چارچوب‌های نظارتی و چالش‌های زیرساختی در برخی از بخش‌های منطقه وجود دارد، پلتفرم‌های تامین مالی جمعی از فناوری و مشارکت برای غلبه بر موانع و تسهیل دسترسی به سرمایه استفاده می‌کنند. علاوه بر این، افزایش سرمایه‌گذاری تاثیرگذار و ابتکارات مسئولیت اجتماعی شرکتی، پذیرش تامین مالی جمعی را برای پروژه‌های اجتماعی و زیست‌محیطی در این منطقه بیشتر می‌کند.^۱

۱- Crowdfunding Market Size, Share & Industry Analysis, By Type (Equity-based, Debt-based, Blockchain-based, and Others), By End-user (Startups, NGOs, and Individuals), and Regional Forecast, ۲۰۲۲-۲۰۲۴



پلتفرم‌های جهانی تامین مالی جمعی

- پلتفرم‌های **Indiegogo**، **Kickstarter** و **GoFundMe** بزرگترین پلتفرم‌های تامین مالی جمعی دنیا از نظر تعداد کاربران می‌باشند.
- در میان پلتفرم‌های تامین مالی جمعی، پلتفرم **Kickstarter** بیشترین تعداد کمپین‌های موفق تامین مالی را داشته‌است.
- پلتفرم **Indiegogo** نیز رتبه اول میان پلتفرم‌های تامین مالی جمعی از نظر حجم تامین سرمایه داشته‌است.
- **Kickstarter** دارای بیشترین تعداد پروژه‌های تکمیل‌شده از ژانویه ۲۰۱۴ تا آوریل ۲۰۲۱ با ۳۸۳۲۱۸ پروژه است. (TheCrowdDataCenter، ۲۰۲۱)
- **Kickstarter**، همچنین پلتفرمی با محبوب‌ترین پروژه‌ها است که هر کدام به طور متوسط ۱۳۵ سرمایه‌گذار دارد. (TheCrowdDataCenter، ۲۰۲۱)
- **Indiegogo** دارای بالاترین میانگین حجم تامین سرمایه با ۱۷۲۴۷۳ دلار است. (TheCrowdDataCenter، ۲۰۲۱)
- جالب توجه است که بالاترین میزان موفقیت پروژه متعلق به **Fundrazr** با ۴۲/۴٪ است، به دنبال آن **Kickstarter** (۳۷/۱٪)، **Crowdfunder** (۱۶/۷٪)، **Indiegogo** (۱۲/۸٪)، و **RocketHub** (۶/۸٪). (TheCrowdDataCenter، ۲۰۲۱)
- از نظر سرمایه جمع‌آوری‌شده در ایالات متحده آمریکا، پلتفرم‌های پیشرو برای تامین مالی جمعی تحت نظر مراجع قانونی، عبارتند از **WeFunder** (۷۰/۸۹ میلیون دلار)، **StartEngine** (۶۸/۶ میلیون دلار)، **Republic** (۳۷/۶۵ میلیون دلار)، **Netcapital** (۸/۱۸ میلیون دلار) و **Microventures** (۵/۷۱ میلیون دلار). (KingsCrowd، ۲۰۲۱)



FundRazr

www.Fundraizr.com

- جز بزرگترین پلتفرم‌های تامین مالی جمعی دنیا
- فعال در بیش از ۳۵ کشور جهان
- همکاری با بیش از ۴۰۰۰ خیریه و سازمان اجتماعی در سطح جهان
- جمع‌آوری بیش از ۱۱۶ میلیون دلار از ۱۴۰۰۰۰ کمپین طی سال ۲۰۱۸

WEFUNDER

www.WeFunder.com

- جز بزرگترین پلتفرم‌های تامین مالی جمعی دنیا
- بیشترین میزان سرمایه‌جمع‌آوری شده در میان پلتفرم‌های قانونی در آمریکا

gofundme™

www.GoFundMe.com

- جز بزرگترین پلتفرم‌های تامین مالی جمعی دنیا از نظر تعداد کاربران
- تامین مالی بیش از ۱۰ میلیارد دلار از طریق بیش از ۱۵۰ میلیون کمک مالی
- روزانه ۱۰۰۰۰ کمپین جدید
- روزانه حدود ۴ میلیون دلار تامین مالی جمعی
- هر ۸ ثانیه یک کمپین

KICKSTARTER

www.Kickstarter.com

- دارای بیشترین تعداد کمپین موفق تامین مالی جمعی در دنیا
- جز بزرگترین پلتفرم‌های تامین مالی جمعی دنیا از نظر تعداد کاربران
- موفقیت ۳۸٪ از طرح‌های ارائه‌شده توسط این پلتفرم
- ۲۳۰۰۰ دلار؛ میانگین مبلغ طرح‌های ارائه‌شده توسط این پلتفرم
- حوزه «فیلم و ویدیو»؛ بیشترین طرح ارائه‌شده توسط این پلتفرم
- حوزه «موسیقی»؛ بیشترین میزان موفقیت در تامین مالی جمعی

INDIEGOGO

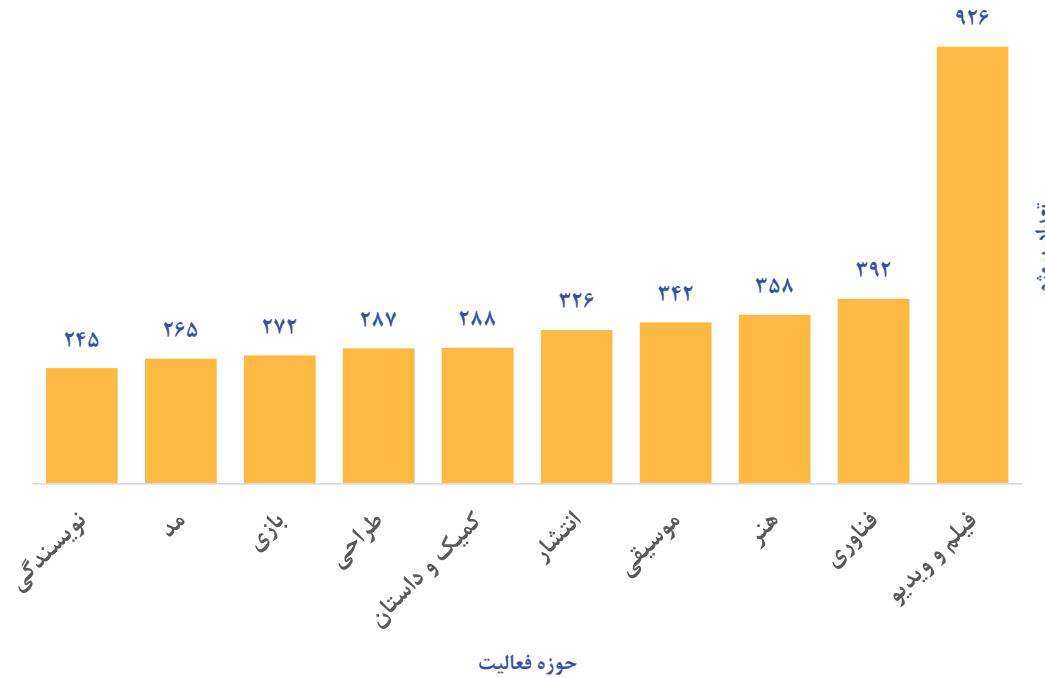
www.Indiegogo.com

- جز بزرگترین پلتفرم‌های تامین مالی جمعی دنیا از نظر تعداد کاربران
- دارای ۹ میلیون سرمایه‌گذار از ۲۳۵ کشور جهان
- ۱۰ میلیون بازدیدکننده ماهانه
- حدود ۱۹۰۰۰ کمپین در هر ماه
- جمع‌آوری ۱/۶ میلیارد دلار برای استارت‌آپ‌ها
- دارای ۴۲,۸۳۰ کمپین موفق



طرح‌های فعال تامین مالی جمعی بر اساس حوزه فعالیت تا آوریل ۲۰۲۱

بررسی های آماری از طرح‌های فعال تا آوریل ۲۰۲۱ نشان داده است که بیشترین تعداد طرح‌های فعال به حوزه «فیلم و ویدیو» اختصاص یافته است و در جایگاه بعدی حوزه «فناوری» قرار دارد.





پلتفرم‌های تامین مالی جمعی برتر جهان

Kickstarter بیشترین تعداد کمپین موفق تامین مالی در دنیا

- Kickstarter در مجموع ۵۱۹,۶۹۲ طرح را با میزان موفقیت ۳۸/۶۱٪ راه‌اندازی کرده است. (Kickstarter, ۲۰۲۱)
- علاوه بر این، بیش از ۵/۷ میلیارد دلار برای همراهی با ۱۹۹,۳۷۷ طرح با موفقیت تامین شده است. (Kickstarter, ۲۰۲۱)
- از سوی دیگر، این پلتفرم دارای ۲۹۵,۸۰۴ طرح ناموفق و ۵۵,۳۳۸ طرح است که هیچ سرمایه‌ای دریافت نکرده اند. (DMR, ۲۰۲۱)
- به طور متوسط، یک طرح موفق در این پلتفرم حدود ۲۳۰۰۰ دلار جمع‌آوری می‌کند در حالی که طرح ناموفق حدود ۱۵۰۰ دلار جمع‌آوری کرده است. (The Hustle, ۲۰۱۹)
- حوزه فیلم و ویدیو با ۷۷۰۱۰ طرح بیشترین تعداد طرح‌ها را به خود اختصاص داده‌اند و پس از آن موسیقی (۶۴۲۶۶) و بازی (۵۹۵۲۸) قرار دارند. (Kickstarter, ۲۰۲۱)
- موفق‌ترین طرح‌های این پلتفرم مربوط به طرح‌های حوزه موسیقی بوده است.

سکوی تامین مالی جمعی Kickstarter

KICKSTARTER

www.Kickstarter.com

سال شروع فعالیت: ۲۰۰۹



پلتفرم‌های تامین مالی جمعی برتر جهان

Indiegogo برترین پلتفرم دنیا از نظر حجم تامین سرمایه

- این پلتفرم در حدود ۹ میلیون سرمایه‌گذار از ۲۳۵ کشور جهان می‌باشد.
- این پلتفرم در حدود ۱۰ میلیون بازدیدکننده ماهانه دارد.
- حدود ۸۰۰۰۰۰ کمپین تا سال ۲۰۲۱ نیز راه‌اندازی کرده است (DMR, ۲۰۲۱)
- هرماه در حدود ۱۹۰۰۰ کمپین در این پلتفرم راه‌اندازی می‌شود.
- در همین حال، آخرین آمار Indiegogo نشان می‌دهد که این پلتفرم ۱/۶ میلیارد دلار برای استارت‌آپ‌ها جمع‌آوری کرده است. (Enventys Partners, ۲۰۲۰)
- این پلتفرم ۴۲,۸۳۰ کمپین را با موفقیت تامین سرمایه کرده است و ۲۹۰,۵۴۴ کمپین موفق به جمع‌آوری سرمایه نشده است که نرخ موفقیت ۱۲/۸ درصدی را نشان می‌دهد.

سکوی تامین مالی جمعی Indiegogo



www.Indiegogo.com

سال شروع فعالیت: ۲۰۰۷



پلتفرم‌های تامین مالی جمعی برتر جهان

GoFundMe سومین پلتفرم برتر دنیا از نظر تعداد کاربران

- بر اساس آخرین آمار GoFundMe در Similarweb، این پلتفرم از نظر ترافیک سایت در ایالات متحده در رتبه ۴۰۷ قرار گرفته است. (SimilarWeb، ۲۰۲۱)
- GoFundMe بیش از ۱۰ میلیارد دلار از طریق بیش از ۱۵۰ میلیون کمک مالی، سرمایه تامین کرده است. (GoFundMe، ۲۰۲۱)
- روزانه ۱۰۰۰۰ کمپین جدید در این پلتفرم راه‌اندازی می‌شود. (DMR، ۲۰۲۱)
- روزانه حدود ۴ میلیون دلار از این پلتفرم جمع‌آوری می‌شود. (DMR، ۲۰۲۱)
- هر ۸ ثانیه یک کمپین در این پلتفرم راه‌اندازی می‌شود.

سکوی تامین مالی جمعی GoFundMe



www.Kickstarter.com

سال شروع فعالیت: ۲۰۱۰



فصل دوم:

تامین مالی جمعی
در ایران



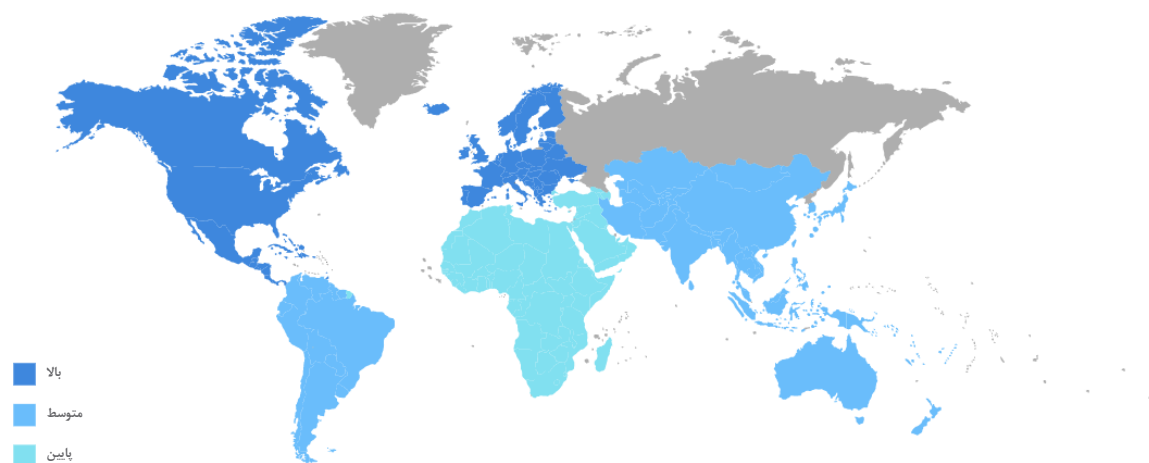
سیر تحول تامین مالی جمعی در ایران؛

از سنت گلریزان تا سکوهای تامین مالی جمعی

تامین مالی جمعی در کشورمان سابقه‌ای طولانی دارد و ریشه در فرهنگ کمک‌رسانی و خیرخواهی ما ایرانیان داشته است. از گذشته‌های دور که بزرگان جامعه یا یک شهر و روستا برای حل مشکلی از اجتماع، پایش می‌گذاشتند تا سنت گلریزان برای ناتوانان و بعدتر، صندوق‌های خانوادگی که با جمع‌آوری وجوه اعضای یک خانواده، وام‌های درون خانوادگی را تامین می‌کردند. با وجود سابقه پررنگ تامین مالی جمعی مبتنی بر اهدا، سایر انواع روش‌های تامین مالی جمعی در کشورمان دارای عقبه‌ای طولانی نمی‌باشند. با گسترش اینترنت نفوذ شبکه‌های اجتماعی، کمپین‌های تامین مالی جمعی در بستر فضای آنلاین ایران شکل گرفتند و مسیر تازه شکل گرفته تامین مالی جمعی در ایران، با تامین مالی‌های مبتنی بر خیریه و تامین کسب‌وکارهای خرد آغاز شد، به گونه‌ای که پلتفرم‌هایی مانند «فاندوران»، «مهربانه»، «شمعدونی»، «دونیت» و «ایفا» در نیمه نخست دهه ۹۰ شکل گرفتند و فعالیت خود را برای تامین مالی جمعی با موضوعاتی مانند خیریه و هنر و محیط‌زیست و حتی حمایت از کسب‌وکارهای کوچک آغاز نمودند. از میان تمام پلتفرم‌های تامین مالی جمعی اولیه، پلتفرم «مهربانه» با هدف حمایت‌های مالی برای پروژه‌های نیکوکاری، مسئولیت اجتماعی و توانمندسازی و پلتفرم «ایفا» با هدف تامین منابع مالی خرد مورد نیاز برای اشتغال‌زایی، توسعه کسب‌وکار در روستاها، همچنان به فعالیت خود ادامه می‌دهند و سایر پلتفرم‌ها دچار تنزل شده با به طور کلی از اکوسیستم تامین مالی جمعی کشور حذف شده‌اند. اما شروع مدل تامین مالی جمعی مبتنی بر مشارکت با چالش‌هایی از جمله کلاه‌برداری از سرمایه‌گذاران تحت پلتفرم‌های غیرقانونی همراه بود؛ بعد از این اتفاقات سازمان بورس و اوراق بهادار ایران، معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات و وزارت کار، تعاون و رفاه اجتماعی بر آن شدند که فرآیند تامین مالی جمعی بر پایه مشارکت را به صورت قانونی سیاست‌گذاری نمایند و سکوهای تامین مالی جمعی تحت نظر قانون راه‌اندازی کنند. دستورالعمل تامین مالی جمعی در سال ۹۷ توسط شورای عالی بورس تصویب و دستورالعمل اجرایی نحوه انتقال گواهی شراکت در سال ۹۸ به تصویب هیئت‌مدیره سازمان بورس و اوراق بهادار رسید. در سال ۱۳۹۹ دو سکوی «کارن‌کرا» و «دونگی» نخستین طرح‌های تامین مالی جمعی تحت نظر فرابورس ایران را منتشر کردند. براساس آخرین بروزرسانی‌های سایت فرابورس ایران تا پایان بهار ۱۴۰۳، تعداد ۲۸ سکوی تامین مالی جمعی، دارای مجوز فعالیت از سازمان فرابورس ایران هستند و مسیری که این بازار از سال ۹۹ به صورت رسمی شروع نمود با سیری صعودی ادامه داشته است و تا به امروز ۵۸۲ طرح تامین مالی جمعی از سوی سکوهای دارای مجوز از فرابورس ایران، منتشر شده است. سمفونی‌ای صعودی که آرام آرام نوای آن در حال بلند و بلندتر شدن است.



بازار تامین مالی جمعی _ نرخ رشد براساس منطقه



بر اساس آخرین آمار، ایران در کنار کشورهایمانند هند و پاکستان، از نظر میزان رشد بازار تامین مالی جمعی روندی متوسط دارد که در مقایسه با همسایگانی چون ترکیه و عربستان این روند برای کشورمان بسیار سریع تر می باشد.



«عامل» به سکو تامین مالی جمعی یا نهاد مالی گفته می‌شود که مسئولیت انجام تامین مالی جمعی را بر عهده می‌گیرد.



عامل



متقاضی

«متقاضی» به شرکت‌ها و کسب و کارهایی گفته می‌شود که نیاز به تامین مالی داشته و جهت این کار به عامل (سکو) مراجعه می‌کنند.

ارکان کلیدی در فرایند تامین مالی جمعی ایران



سرمایه‌گذار

«سرمایه‌گذار» یا تامین کننده به تمامی اشخاص حقیقی و حقوقی که سرمایه خود را به منظور تامین مالی در اختیار متقاضی (شرکت) قرار می‌دهند و در قبال این مشارکت سود دریافت می‌کنند، گفته می‌شود.



طرح

«طرح» همان هدفی است که متقاضی برای محقق ساختن آن نیاز به سرمایه دارد و به همین منظور طرح تامین مالی ارائه می‌دهد.

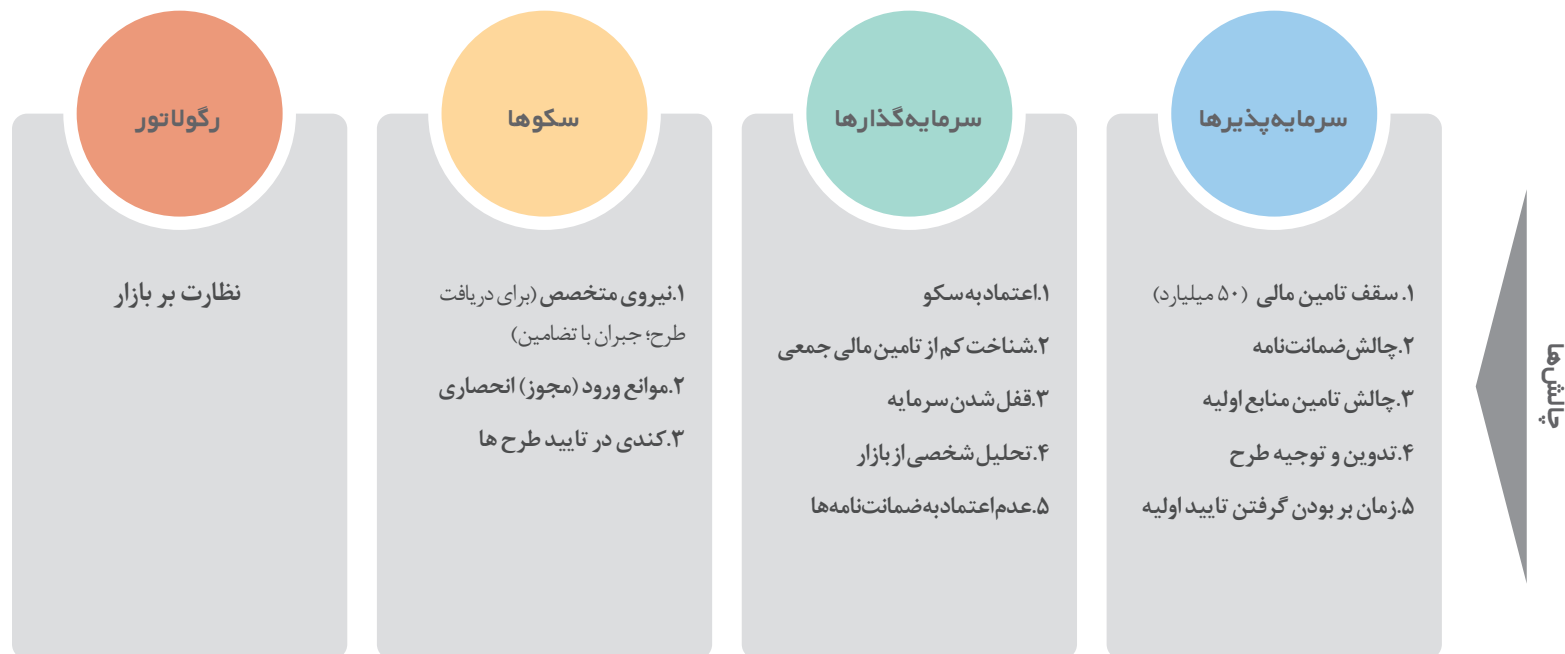


گواهی شرکت

«گواهی شرکت» نوعی اوراق بهادار است که در تامین مالی جمعی به صورت الکترونیکی منتشر شده و مهم‌ترین سند مشارکت برای تامین‌کنندگان است.



با بررسی و تحلیل داده های بدست آمده از وضعیت بازار تامین مالی جمعی از سال ۱۳۹۹ تا سه ماهه نخست سال ۱۴۰۳، مهم ترین چالش های موجود در صنعت تامین مالی جمعی کشور شناسایی شده است و فرصت هایی که در جهت توسعه بازار تامین مالی جمعی ایران می توان از آن ها استفاده کرد نیز بررسی گردیده است:





دسته بندی پلتفرم‌های فعال در بازار تامین مالی جمعی کشور

کارگروه ارزیابی فاندزآپ با بررسی وضعیت بازار براساس تعداد طرح‌های ارائه شده هر سکو در هر سال و حجم سرمایه‌گذاری انجام شده توسط هر سکو، پلتفرم‌های موجود در صنعت را بر چهار دسته کلی تقسیم کرده است:

الف) رهبران بازار ب) چالشگران بازار پ) دنبال کنندگان بازار ت) شروع کنندگان



شروع کنندگان

دسته آخر که به عنوان شروع کنندگان بازار شناخته می‌شوند دسته‌ای با تعداد طرح و حجم کم سرمایه‌گذاری‌ها هستند و به دلیل آنکه فعالیت خود را به تازگی شروع کرده‌اند قابلیت‌های رشد و توسعه‌ای بسیاری را دارا می‌باشند.



دنبال کنندگان بازار

این دسته که تعداد طرح‌های نسبتاً مناسبی دارند اما حجم سرمایه‌گذاری آن‌ها به نسب رهبر بازار بسیار اندک است، دنبال کنندگان بازار هستند که پلتفرم فاندزآپ به دلیل قرار گرفتن اکثر سکوهای فعال در این دسته‌بندی و قابلیت مذاکره راحت‌تر و امتیازگیری از این سکوها، هدف اصلی جهت مذاکره و ارائه راهکارها هستند.



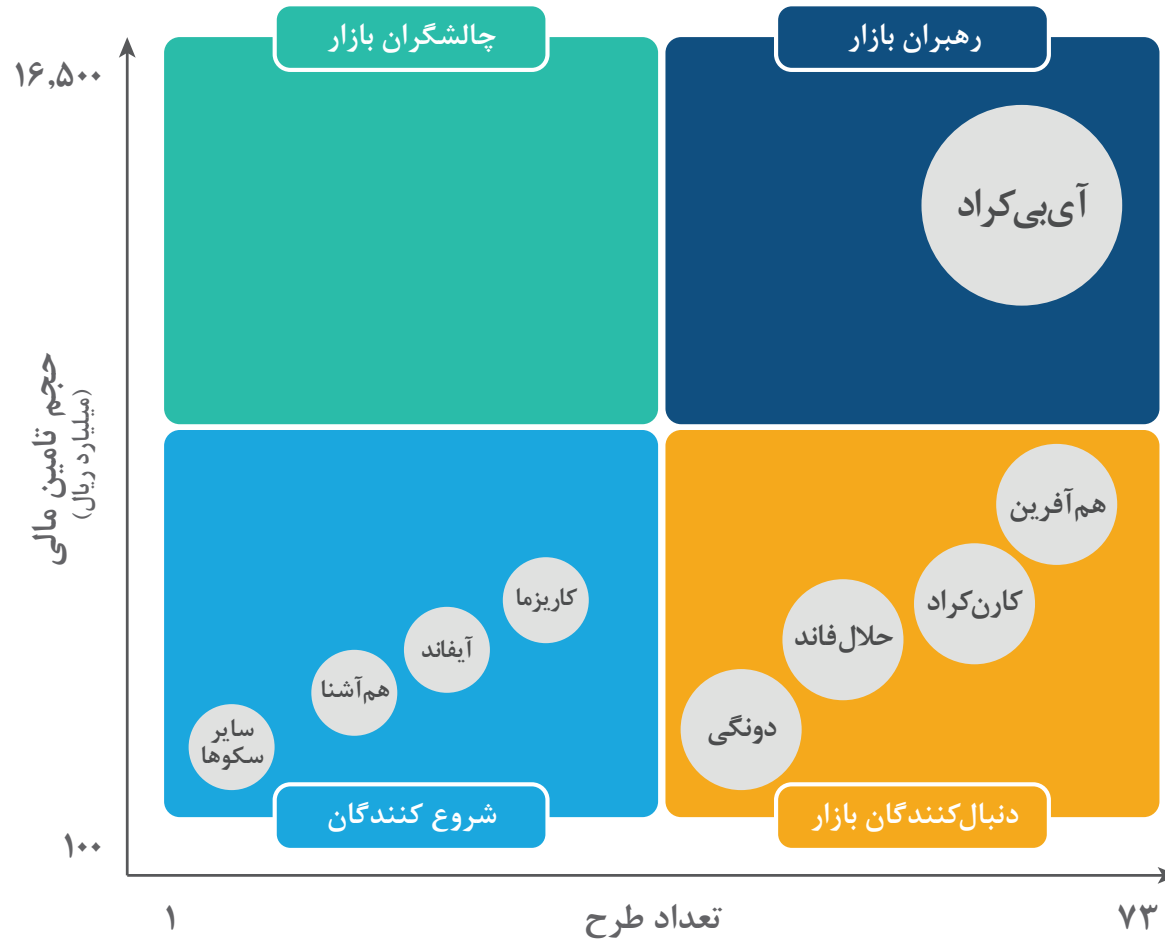
چالشگران بازار

دسته‌ای از سکوها که از نظر تعداد طرح‌ها و حجم سرمایه‌گذاری بسیار نزدیک به رهبران بازار بوده و توانایی به چالش کشیدن جایگاه آی‌بی‌کراد را دارند اما توجه به آمارهای بررسی شده هیچ کدام از سکوها در این جایگاه قرار نمی‌گیرند زیرا حجم سرمایه جذب شده سکوی هم‌آفرین به عنوان نزدیک‌ترین دنبال کننده سکوی آی‌بی‌کراد تقریباً یک سوم حجم سرمایه‌گذاری سکوی آی‌بی‌کراد است.



رهبران بازار

به دسته‌ای از سکوها اطلاق می‌شود که از نظر تعداد طرح‌ها و حجم سرمایه‌گذاری بیشترین میزان را در میان تمام سکوها دارند. در میان تمام سکوهایی بررسی شده، سکوی آی‌بی‌کراد به عنوان رهبر بازار دسته‌بندی می‌شود، به گونه‌ای که این سکو در سال ۱۴۰۲ ۷۳ طرح سرمایه‌گذاری با حجم ۱۶۳۳۰ میلیارد ریال منتشر کرده است.





فصل سوم:

وضعیت تامین مالی
جمعی ایران از گذشته
تا آینده



در این بخش وضعیت بازار تامین مالی جمعی ایران را از روز نخست بررسی کرده و با تحلیل روند این بازار در بازه ی زمانی ۱۳۹۹ تا پایان بهار ۱۴۰۳، نگاهی بر رشد این بازار جوان داشته ایم. ابتدا فرابورس و نقش نظارتی آن بر بازار و تعداد مجوزهای صادرشده توسط این سازمان را بررسی کرده و سپس به آنچه که بر بازار تامین مالی جمعی تا پایان سال ۱۴۰۲ گذشته است، پرداختیم و در انتها در کنار بررسی تحلیلی و جامع بازار تامین مالی جمعی در سه ماهه نخست سال ۱۴۰۳، سناریوهای بازار تامین مالی جمعی ایران در افق ۱۴۰۷ را ترسیم کردیم. لازم به ذکر است در بخش پایانی گزارش عملکرد هر ۱۷ سکوی ارائه دهنده طرح تامین مالی جمعی در سال ۱۴۰۳ آورده شده و هر سکوی تامین مالی جمعی بر اساس تعداد طرح های منتشرشده و حجم تامین سرمایه رتبه بندی شده است.

۱. فرابورس و نظارت بر بازار تامین مالی جمعی ایران
۲. فعالیت صنفی در حوزه تامین مالی جمعی در کشور
۳. نگاهی بر وضعیت بازار تامین مالی جمعی از گذشته تا سه ماهه نخست ۱۴۰۳
۴. وضعیت بازار تامین مالی جمعی در سه ماهه نخست ۱۴۰۳، نگاهی جامع
۵. سناریوهای بازار تامین مالی جمعی ایران در افق ۱۴۰۷

۱. فرابورس و نظارت بر بازار تامین مالی جمعی ایران

نگاهی بر وضعیت فعالیت سکوی تامین مالی جمعی

بر اساس آخرین بروزرسانی سایت فرابورس ایران، تعداد ۲۸ سکوی تامین مالی جمعی، دارای گواهینامه تامین مالی جمعی از فرابورس ایران می باشند؛ از این تعداد، ۲۶ سکوی فعال بوده و ۲ سکوی «ققتوس» و «تامین مالی جمعی تامین سرمایه امین» غیرفعال می باشند.

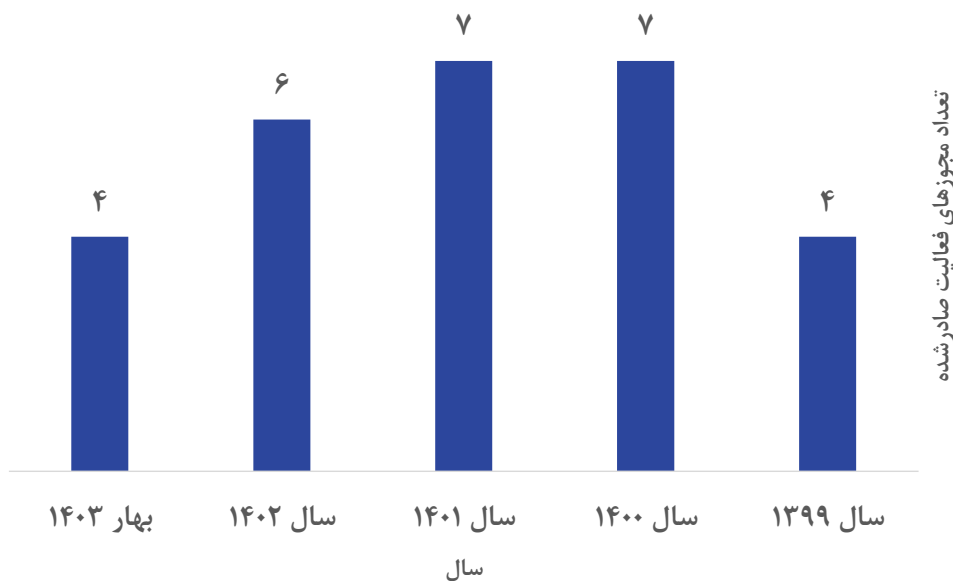
سکوی تازه وارد به بازار

تا پایان سال ۱۴۰۲، ۲۴ سکوی دارای مجوز فعالیت در بازار حضور داشتند، درحالی که طی سه ماهه نخست سال ۱۴۰۳، ۴ سکوی جدید به بازار وارد شده و موفق به کسب مجوز فعالیت از سازمان فرابورس ایران شده اند.



وضعیت صدور مجوز فعالیت سکویهای تامین مالی جمعی

تا سه ماهه نخست ۱۴۰۳، چهار سکوی مجوز فعالیت دریافت نموده‌اند حال آنکه طی کل سال گذشته شش سکوی به بازار اضافه شده‌است.





سکوهای تأمین مالی جمعی فعال و غیرفعال تا پایان خردادماه ۱۴۰۳







انتشار ابلاغیه شماره ۶ فرابورس: نظام‌مندتر شدن تبلیغات در بازار تامین مالی جمعی

این ابلاغیه در تاریخ ۲۱ خردادماه ۱۴۰۳ منتشر شده است که به امضای میثم زارع‌زاده، دبیر کارگروه ارزیابی تامین مالی جمعی رسیده است. مهم‌ترین مواردی که در این ابلاغیه آمده است:

- افزایش سقف حداکثر مقدار قابل تامین از طریق تامین مالی جمعی تا سقف ۵۰ میلیارد تومان
- افزایش سقف حداکثر مقدار پذیرش مجموع طرح‌های باز نزد سکوها تا سقف ۱۵۰۰ میلیارد ریال
- اقرارنامه و بیانیه پذیرش ریسک سرمایه‌گذاری در تامین مالی جمعی
- ضوابط انتشار اطلاعات و تبلیغات تامین مالی جمعی

• افزایش سقف مقدار قابل تامین برای هر طرح به ۵۰ میلیارد تومان

در این مصوبه کلیه سکوها مجاز به فعالیت تا سقف ۲۵ میلیارد تومان برای هر طرح تامین مالی جمعی شده‌اند اما سکوهایی می‌توانند طرح‌های با مقدار تامین ۵۰ میلیارد تومانی ارائه دهند که شرایطی را داشته باشند:

شرایط مربوط به سکوها:

- الف) سوابق انضباطی و تخلفاتی مشمول تعلیق شدن را سکوی مورد نظر نداشته باشد.
- ب) سکویی می‌تواند طرح ۵۰ میلیارد تومانی ارائه کند که حداقل شش ماه از زمان صدور مجوز آن گذشته باشد.
- پ) سکو باید ۱۰ طرح با مجموع حداقلی ۲۰۰۰ میلیارد ریالی پیش از طرح مدنظر ارائه داده باشد و هم‌چنین با موفقیت جمع‌آوری وجوه کرده باشد.

شرایط مربوط به سرمایه‌پذیران:

الف) شرکتی می‌تواند طرح ۵۰ میلیارد تومانی تامین مالی کند که بر اساس صورت‌های مالی حسابرسی شده سودده باشد.



- ب) حداکثر نسبت بدهی‌های سرمایه‌پذیر به دارایی‌های آن ۷۰ درصد باشد.
- پ) حداقل سرمایه ثابتی ۱۰۰ میلیارد ریالی داشته باشد.
- ت) مدیران عامل و هیئت‌مدیره‌ای بدون بدهی معوق نزد شبکه بانکی و صندوق‌های پژوهش و فناوری داشته باشد.
- ث) اگر قبلاً تامین مالی جمعی انجام داده است، سابقه تاخیر پرداخت نداشته باشد.
- ج) طرح ضمانتنامه معتبر داشته باشد و اظهار نظر بازرس و حسابرس در خصوص صورت‌های مالی سال اخیر مالی آن، مردود یا عدم اظهار نظر نباشد.

• افزایش سقف حداکثر مقدار پذیرش مجموع طرح‌های باز نزد سکوها تا سقف ۱۵۰۰ میلیارد ریال
حداکثر مقدار پذیرش مجموع طرح‌های باز نزد هر سکو در هر زمان ۱۵۰۰ میلیارد ریال تعیین شده است.

• اقرارنامه و بیانیه پذیرش ریسک سرمایه‌گذاری در تامین مالی جمعی

این اقرارنامه که برای امضای سرمایه‌گذاران آماده شده است به موضوع پذیرش ریسک سرمایه‌گذاری در تامین مالی جمعی اشاره دارد. مهم‌ترین مواردی که در این بیانیه به آن‌ها اشاره شده است:

- الف) قطعی نبودن سودآوری طرح‌های تامین مالی جمعی
- ب) عدم دسترسی به وجه سرمایه‌گذاری شده و عدم نقدشوندگی آن طی دوره تا سررسید
- پ) عدم توصیه سکوها به سرمایه‌گذاری در یک طرح خاص
- ت) اعطای مجوز فرابورس به سکوها، به معنای قطعی بودن سودآوری طرح‌های ارائه شده نیست و اعطای مجوز تضمینی بر سودآوری قطعی طرح‌های یک سکو نمی‌باشد.

• ضوابط انتشار اطلاعات و تبلیغات تامین مالی جمعی

تبلیغات و اطلاعات تامین مالی جمعی طی ضوابطی باید منتشر شود:



- الف) در چارچوب مجوز دریافت شده و طرح کسب و کار سکو باشد.
- ب) نام سکو در آگهی تبلیغاتی درج باید شود.
- پ) اطلاعات و تحلیل های مالی و فنی داشته باشد.
- ت) در تبلیغات نباید از عباراتی مثل (تحت نظر فرابورس یا سازمان بورس) و (دارای مجوز از فرابورس یا سازمان بورس) استفاده شود.
- ث) منجر به اغوای اشخاص به سرمایه گذاری در یک طرح خاص نشود.

۲. فعالیت صنفی در حوزه تامین مالی جمعی در کشور

در خصوص فعالیتهای صنفی و تشکلی در حوزهی تامین مالی جمعی کشور با توجه به افزایش تعداد سکوهایی فعال و همچنین لزوم انعکاس بهتر وضعیت این حوزه به نهادهای سیاستگذار مرتبط و مطالبه خواستهای ایشان و همچنین در راستای بهبود عملکرد این ابزار نوین تامین مالی، سازمان نظام صنفی رایانه‌ای تهران (نصر) در بهار سال جاری اقدام به برگزاری انتخابات و تشکیل کمیسیون تخصصی تامین مالی جمعی (کرافاندینگ) در ساختار مجموعه خود نموده است. این کمیسیون با تمرکز بر پیشبرد اهداف تامین مالی جمعی و در پاسخ به نیازهای موجود، نیل به اهداف زیر را در دستور کار خود قرار داده است:

- * رصد فعالیتهای و تعامل با دیگر مجموعه‌های مرتبط با تامین مالی جمعی و تبدیل شدن به مهم‌ترین هاب این حوزه در کشور؛
- * اثرگذاری در اصلاح و تدوین قوانین بالادستی حوزه تامین مالی جمعی
- * پایش مستمر افکار و اقبال عمومی.
- * تبدیل شدن تامین مالی جمعی به عنصری معتمد در بازار سرمایه
- * هماهنگی بین سکوها و تلاش برای ایجاد تعادل در عرضه و تقاضا
- * نقش آفرینی در آگاهی بخشی به جامعه در خصوص تامین مالی جمعی.



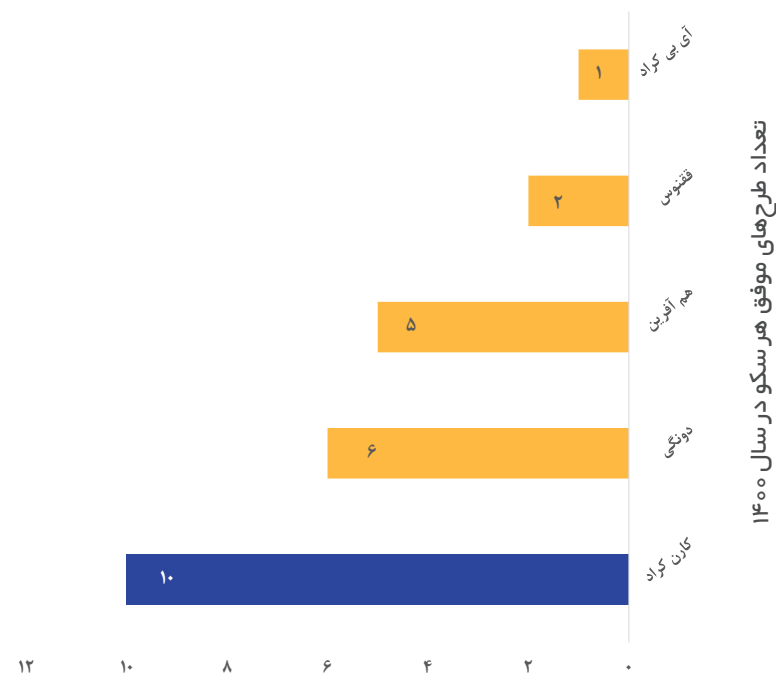


۳. نگاهی بر وضعیت بازار تامین مالی جمعی از گذشته تا سه ماهه نخست ۱۴۰۳

تامین مالی جمعی از سال ۱۳۹۹

بررسی بازار تامین مالی جمعی در سال ۱۳۹۹ حاکی از آن است که در مجموع دو طرح تامین مالی جمعی توسط دو سکوی دونگی و کارن کراد منتشر شده که هر دوی آن‌ها با موفقیت وجوه لازم را جمع‌آوری کردند. طرح دیگری نیز در این سال منتشر نشد. در سال ۱۴۰۰ نیز مجموعاً ۲۸ طرح تامین مالی جمعی توسط سکوها ارائه گردیده است که نسبت به سال ۱۳۹۹ رشدی ۱۴ برابری را نشان می‌دهد. طی سال ۱۴۰۰، سکوهای کارن کراد، دونگی و هم‌آفرین به ترتیب بیشترین تعداد طرح‌ها را ارائه کرده‌اند.

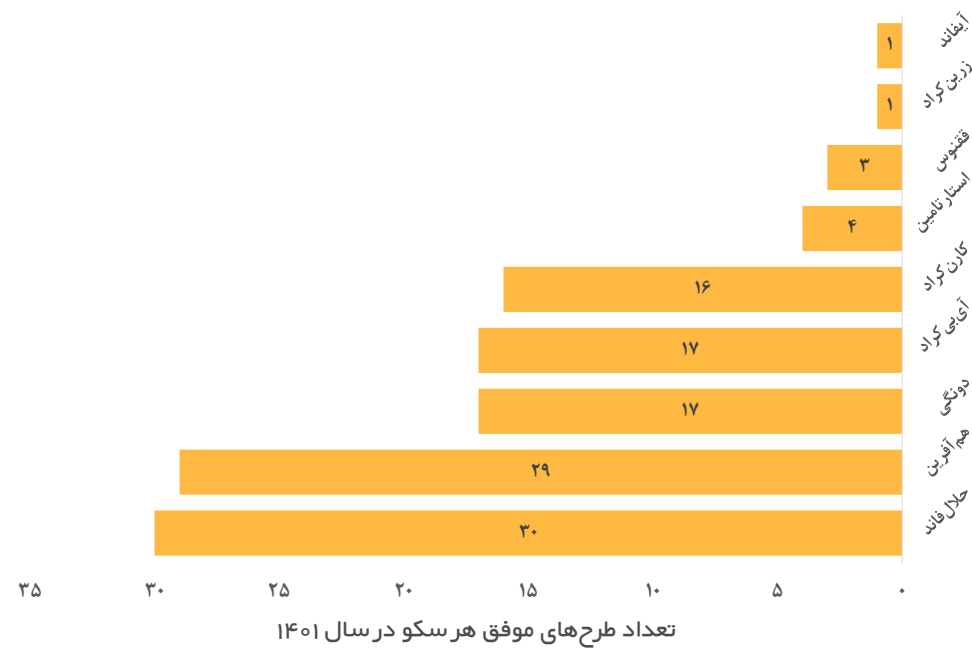
سکوی تامین مالی جمعی	تعداد طرح‌های موفق	تعداد طرح‌های ناموفق	تعداد طرح‌ها با وضعیت نامشخص	مجموع طرح‌های تامین مالی جمعی
کارن کراد	۱۰	۱	۲	۱۳
دونگی	۶	۱	۰	۷
هم آفرین	۵	۰	۰	۵
ققنوس	۲	۰	۰	۲
آی بی کراد	۱	۰	۰	۱
مجموع	۲۴	۲	۲	۲۸





تامین مالی جمعی در سال ۱۴۰۱

سال ۱۴۰۱، نیز بازار به نسبت سال‌های گذشته رشد داشت و تعداد ۱۲۰ طرح تامین مالی جمعی منتشر گردید که از این تعداد، ۱۱۸ طرح موفق به جمع‌آوری وجوه شدند. نکته قابل توجه در این سال، حضور پررنگ سکوی حلال فاند در ارائه طرح‌های تامین مالی جمعی بود، این سکو در پایان سال ۱۴۰۰ مجوز خود را دریافت نمود و در سال ۱۴۰۱ بیشترین تعداد طرح ارائه شده را بین سکوهایی تامین مالی جمعی داشت. سکوی هم‌آفرین نیز طی سال ۱۴۰۱ با ۲۹ طرح منتشر شده رتبه دوم را در این سال به خود اختصاص داد. دو سکوی حلال فاند و هم‌آفرین طی این سال رشد سریعی را تجربه کرده و گوی سبقت را از سکوهایی قدیمی‌تر بازار ربودند.



سکوی تامین مالی جمعی	تعداد طرح‌های موفق	تعداد طرح‌های ناموفق	مجموع طرح‌های تامین مالی جمعی
حلال فاند	۳۰	۰	۳۰
هم‌آفرین	۲۹	۰	۲۹
دونگی	۱۷	۱	۱۸
آی بی کراد	۱۷	۱	۱۸
کارن کراد	۱۶	۰	۱۶
استار تامین	۴	۰	۴
ققنوس	۳	۰	۳
زرین کراد	۱	۰	۱
آی فاند	۱	۰	۱
مجموع	۱۱۸	۲	۱۲۰

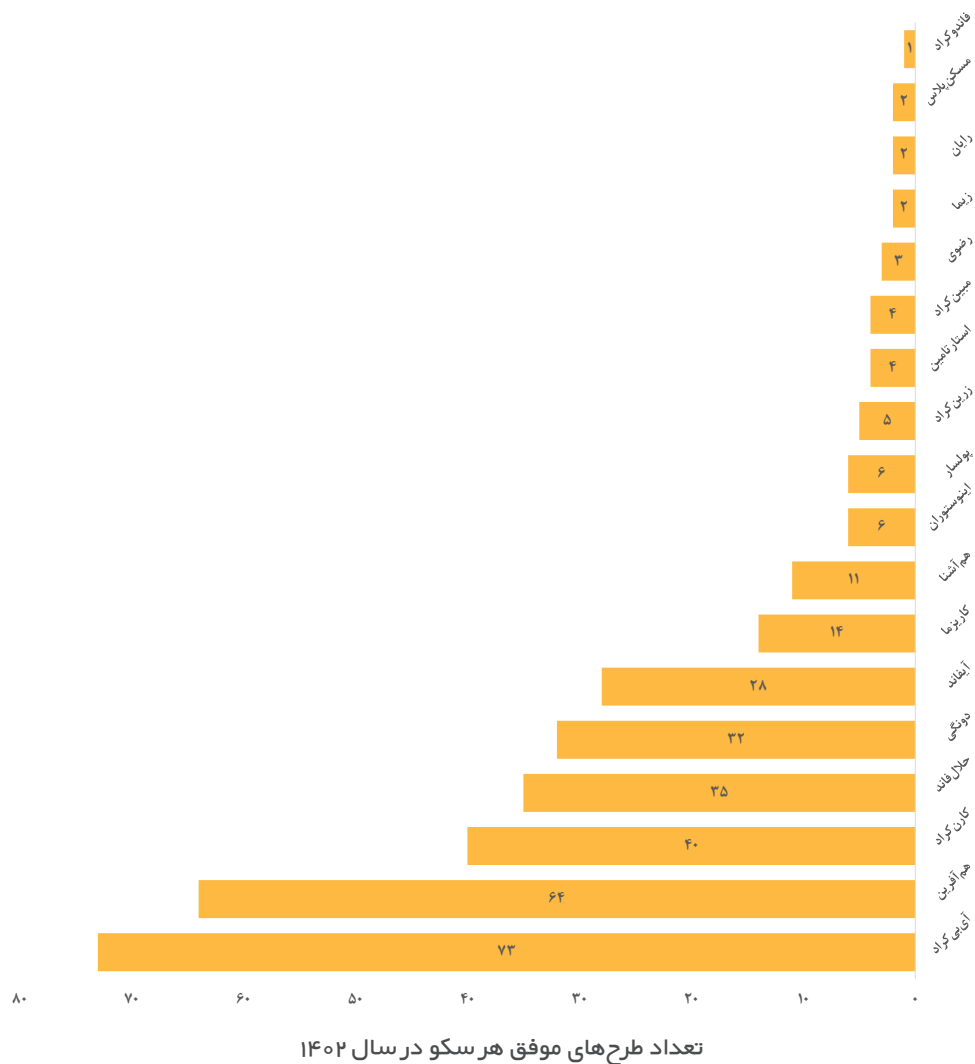


تامین مالی جمعی در سال ۱۴۰۲

طی سال ۱۴۰۲، مجموعاً ۳۳۷ طرح تامین مالی جمعی منتشر گردیده است که از این تعداد، ۳۳۲ طرح موفق به جمع‌آوری وجوه شده و طرح‌های موفق بوده‌اند.

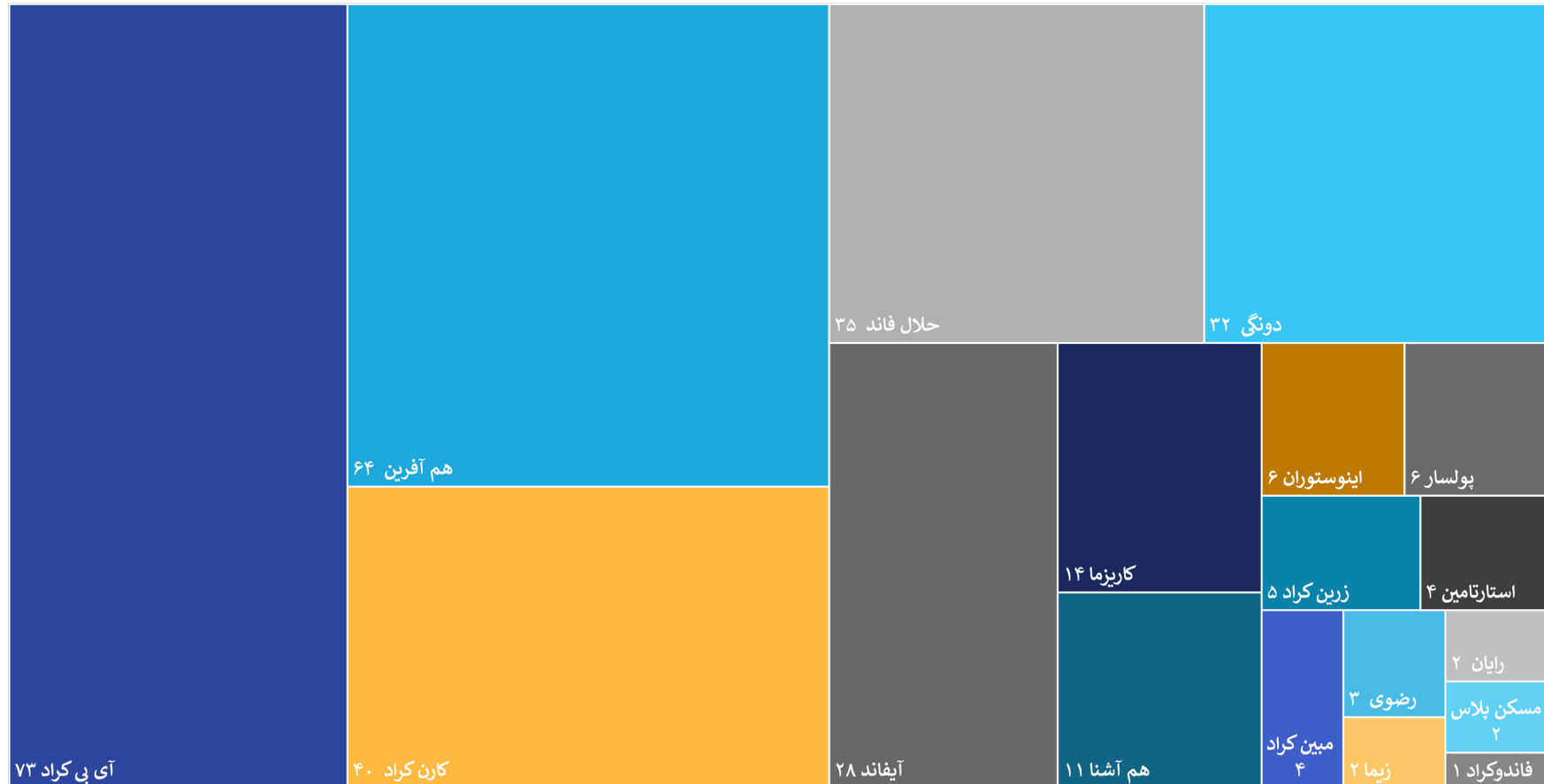
حجم سرمایه‌گذاری طی سال ۱۴۰۲، ۳۶۷۹۸ میلیارد ریال بوده است.

میانگین سودآوری طرح‌ها در سال ۱۴۰۲، ۳۳٫۹ درصد بوده است.



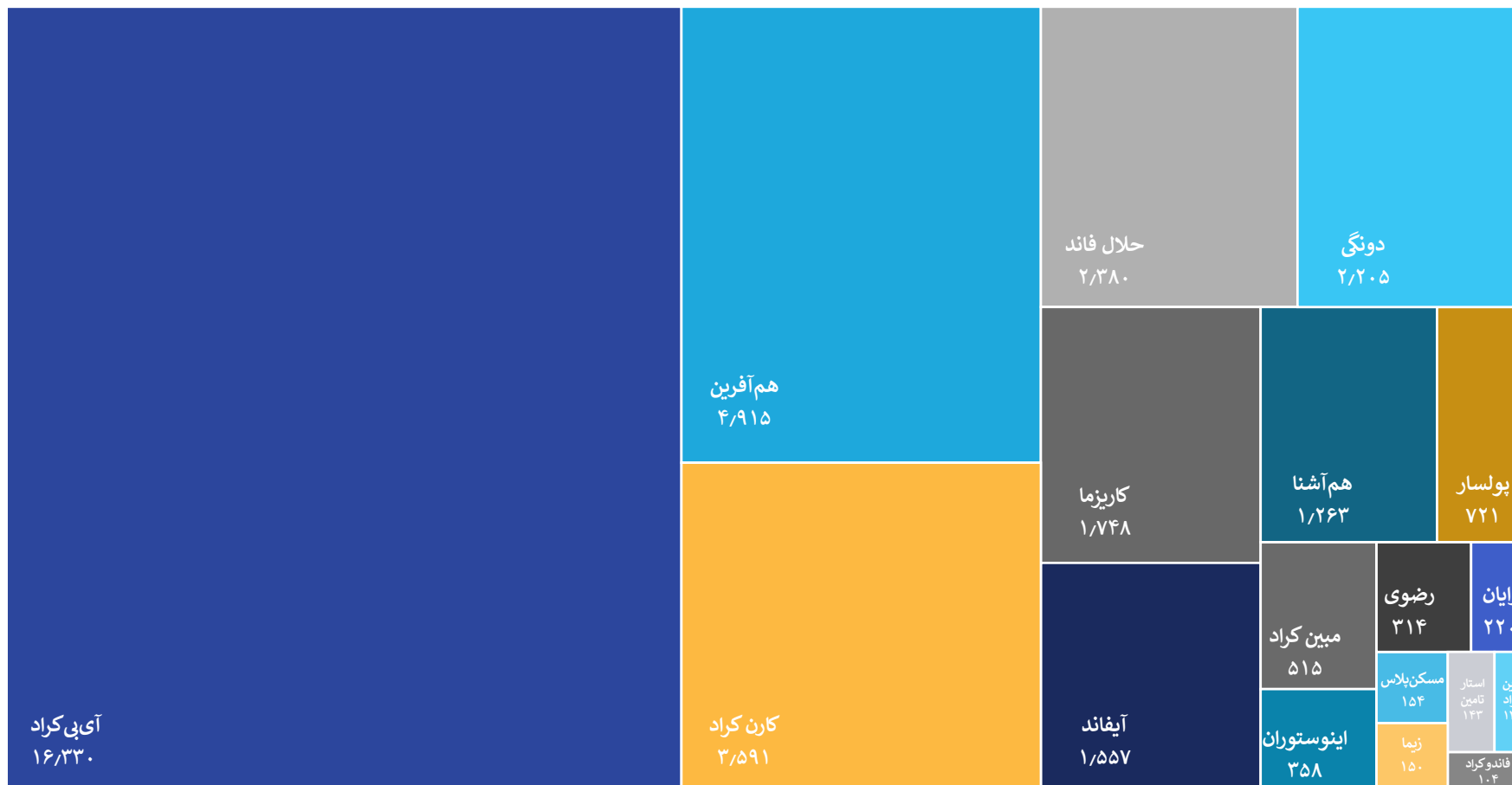


نمودار نقشه درختی (Tree Map) سکوهای تامین مالی جمعی بر اساس تعداد طرح در سال ۱۴۰۲





نمودار نقشه درختی (Tree Map) سکوهای تامین مالی جمعی بر اساس حجم تامین سرمایه در سال ۱۴۰۲ بر حسب میلیارد ریال





حجم تامین مالی جمعی سکوها در سال ۱۴۰۲

سکوی آی بی کراد با حجم ۱۶۳۳۰ میلیارد ریال تامین مالی جمعی، سکوی نخست از نظر حجم سرمایه تامین شده می باشد. سکوی آی بی کراد به تنهایی حدود ۴۵ درصد از کل حجم تامین سرمایه بازار را به خود اختصاص داده است.

۸۰ درصد حجم تامین سرمایه انجام شده در سال ۱۴۰۲ توسط ۵ سکوی:

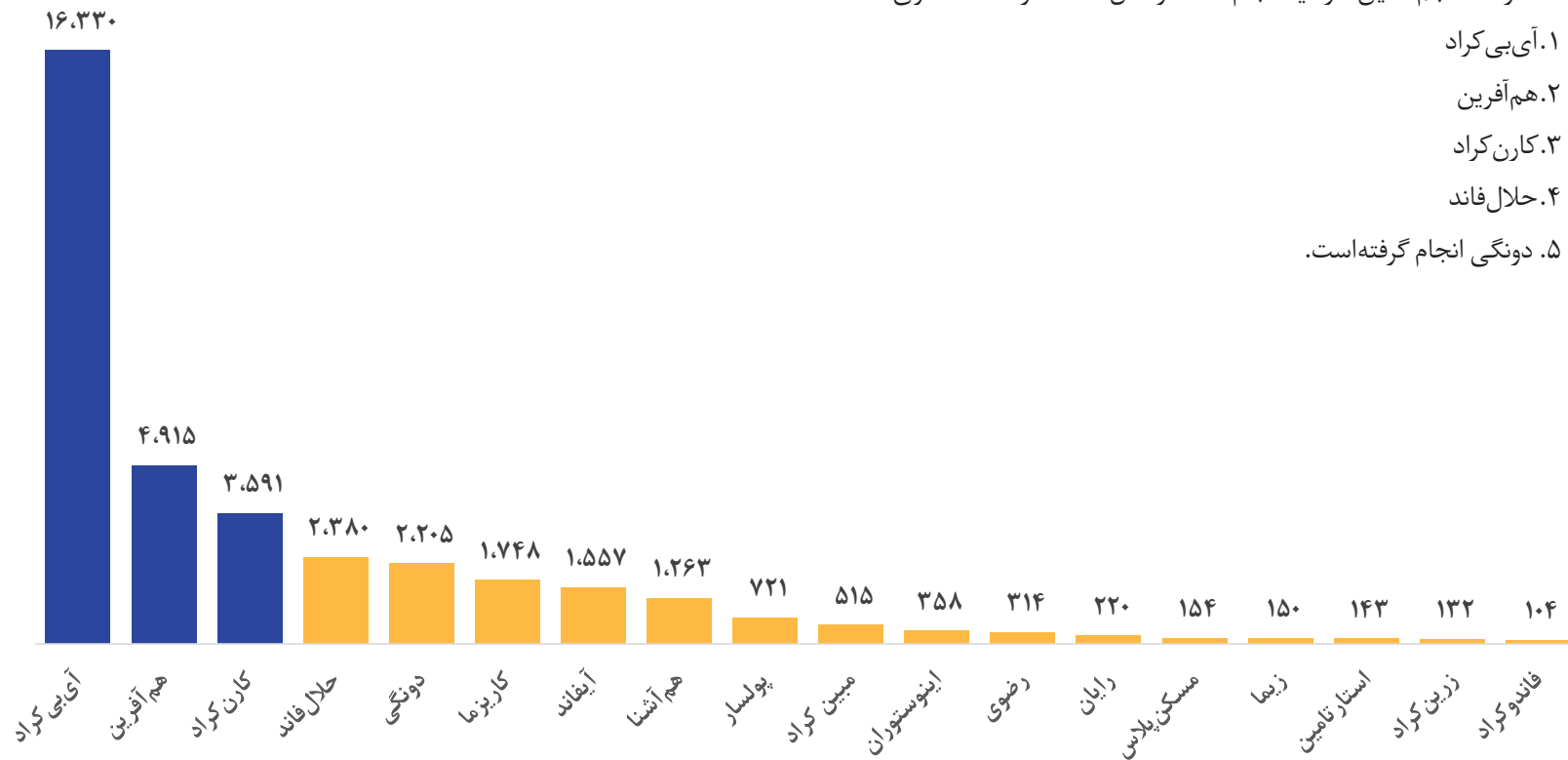
۱. آی بی کراد

۲. هم آفرین

۳. کارن کراد

۴. حلال فاند

۵. دونگی انجام گرفته است.

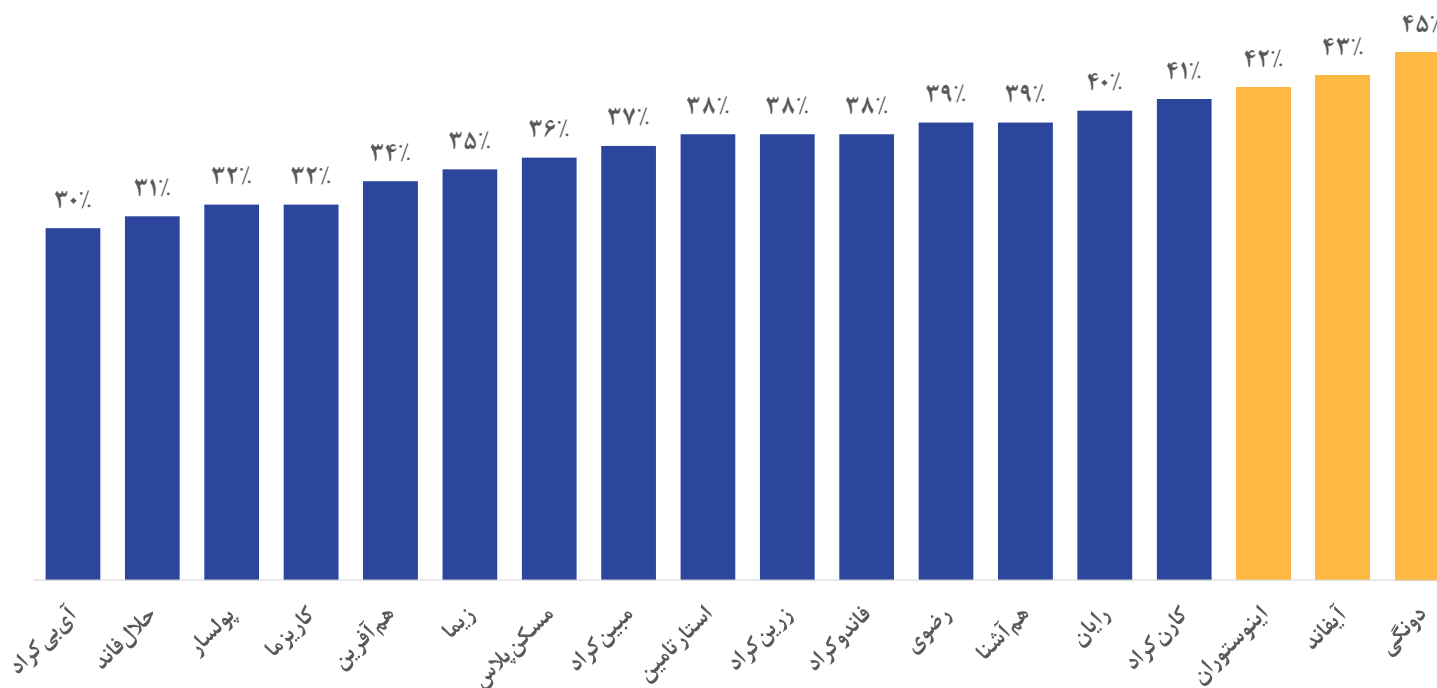


حجم تامین سرمایه هر سکوی در سال ۱۴۰۲ بر حسب میلیارد ریال



میانگین سودآوری سکوها مالی جمعی در سال ۱۴۰۲

طی سال ۱۴۰۲، مجموعاً ۳۳۷ طرح تامین مالی جمعی منتشر گردیده است که از این تعداد، ۳۳۲ طرح موفق به جمع‌آوری وجوه شده و طرح‌های موفق بوده‌اند. حجم سرمایه‌گذاری طی سال ۱۴۰۲، ۳۶۷۹۸ میلیارد ریال بوده است. میانگین سودآوری طرح‌ها در سال ۱۴۰۲، ۳۳٫۹ درصد بوده است.

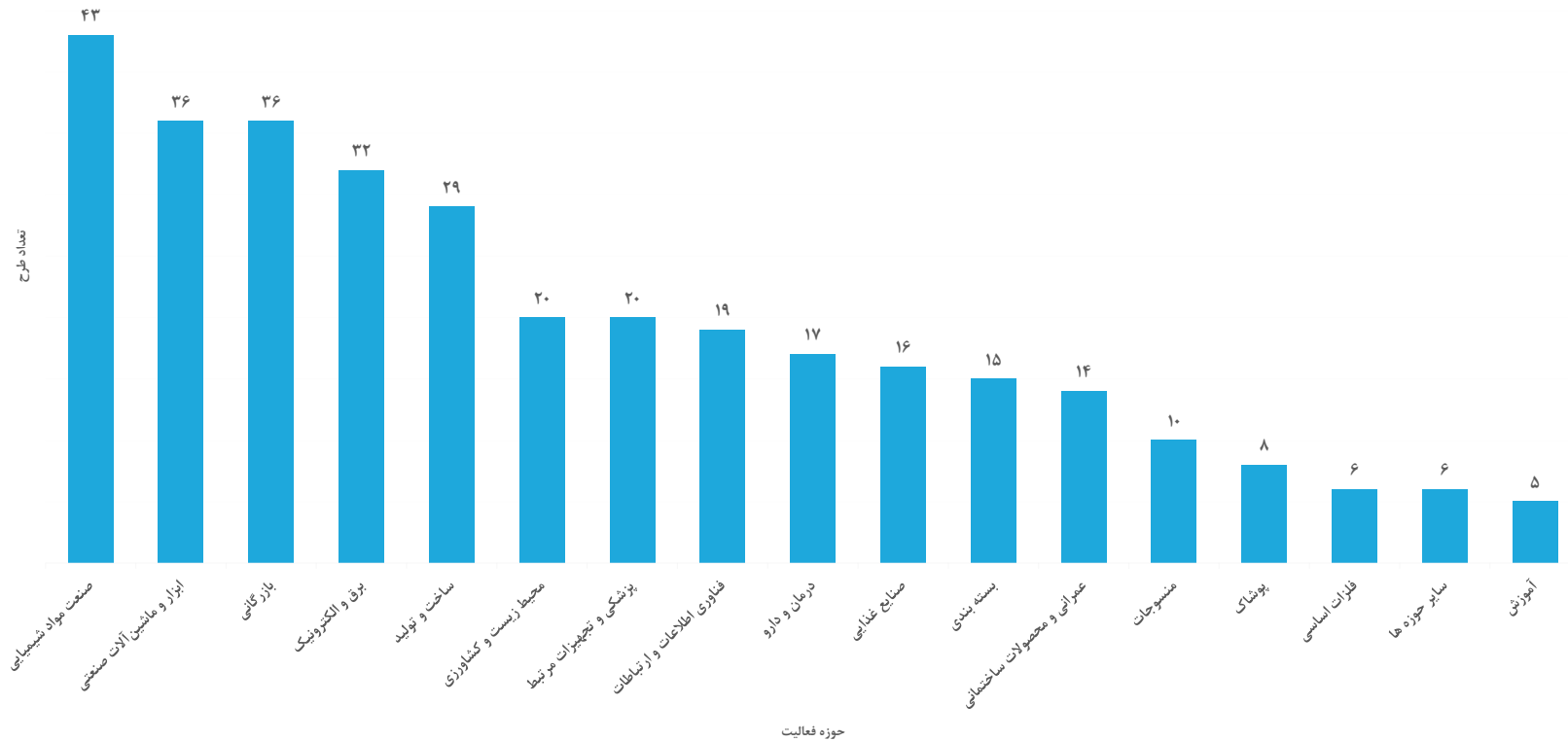


میانگین سودآوری سکوها در سال ۱۴۰۲



حوزه فعالیت طرح‌های موفق تامین مالی جمعی در سال ۱۴۰۲

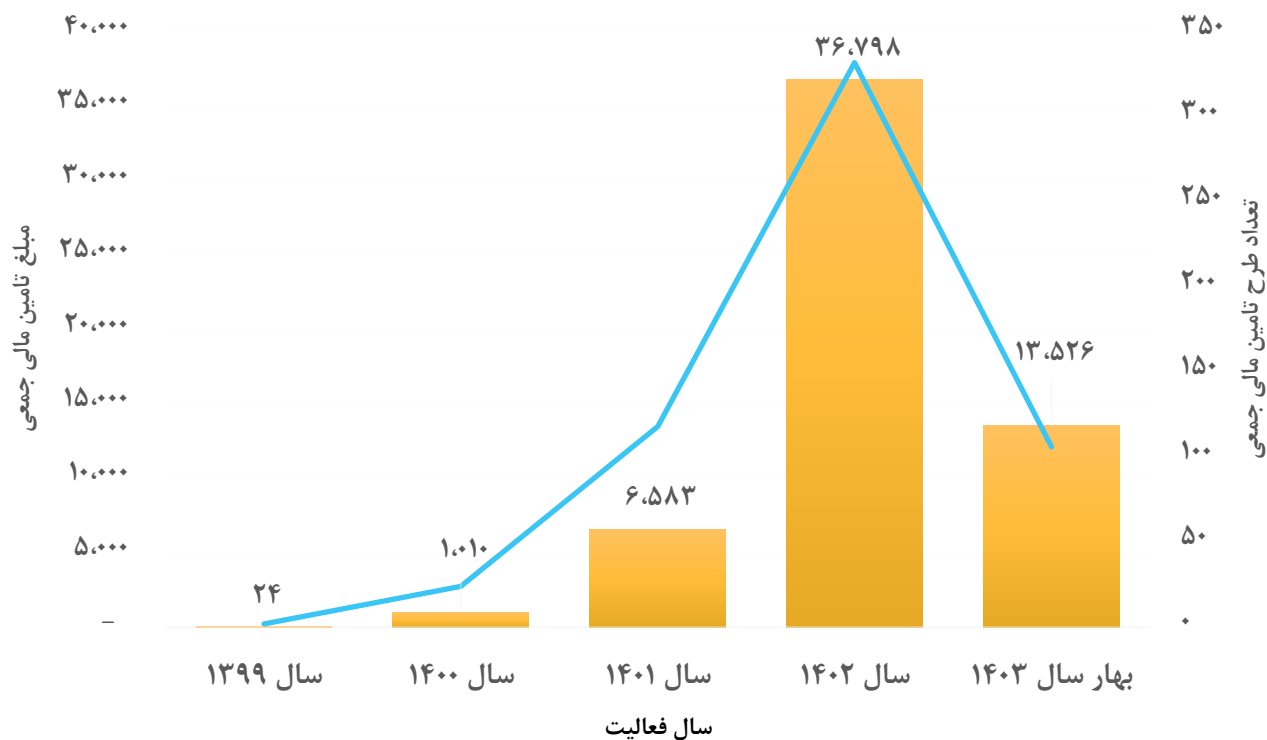
براساس داده‌های جمع‌آوری شده از سال ۱۴۰۲، صنعت «مواد شیمیایی» بیشترین تعداد طرح را در میان حوزه‌های فعالیت طرح‌های تامین مالی جمعی به خود اختصاص داده است.



تعداد طرح‌های موفق بر اساس حوزه فعالیت در سال ۱۴۰۲



وضعیت بازار از زمان آغاز تا پایان پایان بهار ۱۴۰۳ در یک نگاه



تعداد طرح — حجم تامین سرمایه

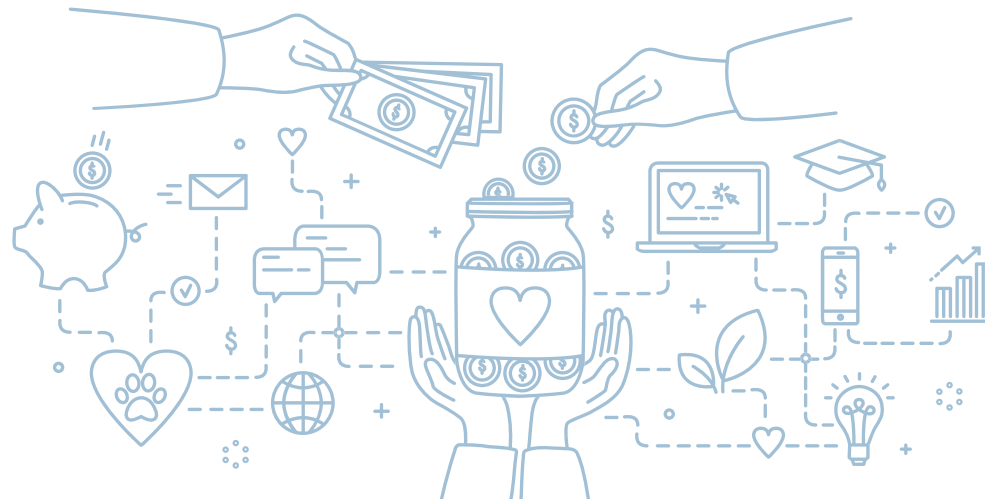
مبلغ و تعداد طرح‌های تامین مالی از ۱۳۹۹ تا پایان بهار ۱۴۰۳

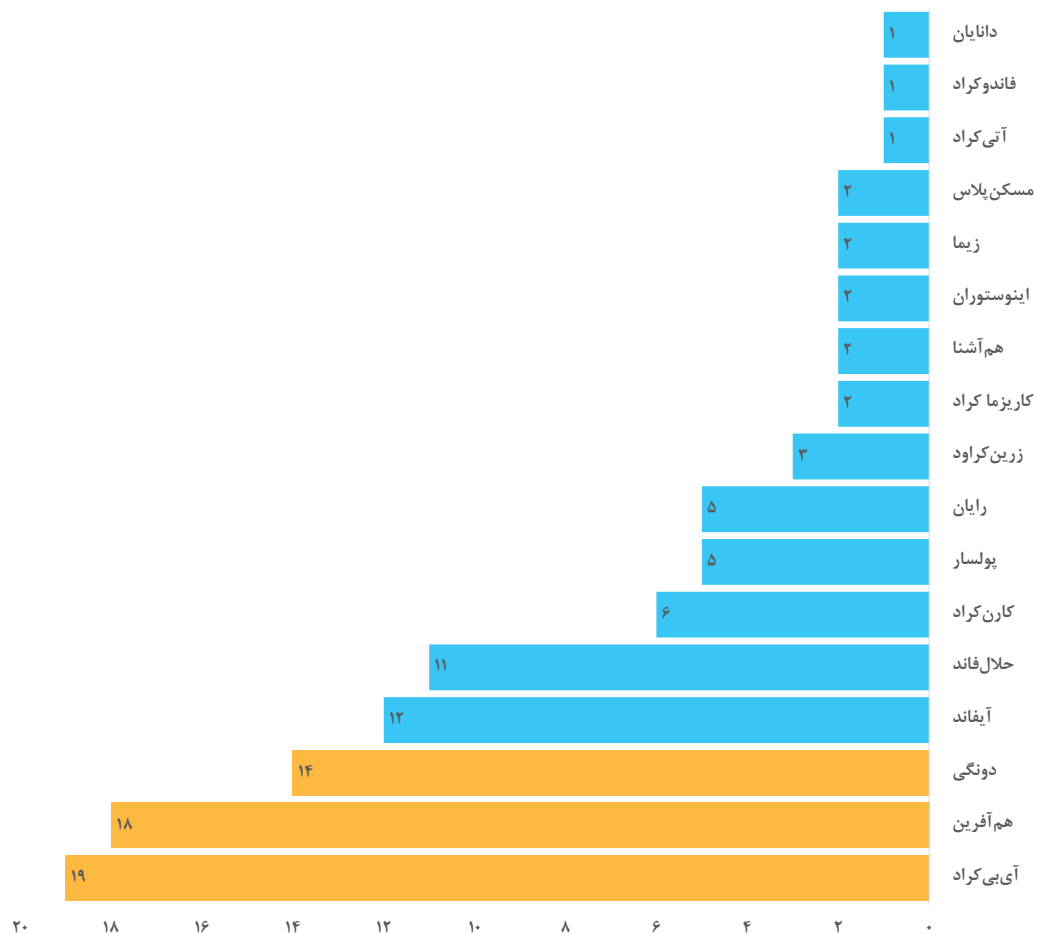


۴. وضعیت بازار تامین مالی جمعی در سه ماهه نخست ۱۴۰۳، نگاهی جامع

نکات قابل توجه:

- فقط طرح‌هایی مورد بررسی قرار گرفته‌اند که توسط سازمان فرابورس ایران تایید شده و نماد گرفته باشند.
- بازه زمانی این گزارش، تمام طرح‌ها و تغییرات حدفاصل ۱ فروردین ماه تا ۳۱ خردادماه ۱۴۰۳ را شامل می‌شود.
- درصد سود سکوها بر اساس اطلاعات فرابورس ایران و سکوی ارائه‌دهنده طرح می‌باشد و به صورت ساده محاسبه شده است.
- در زمان تدوین گزارش هنوز طرح‌های در حال اجرا وجود دارند که همچنان در حال جمع‌آوری وجوه می‌باشند و در این گزارش تمامی طرح‌ها لحاظ شده‌اند. میانگین سود طرح‌های هر سکو در نظر گرفته شده است.
- ملاک تشخیص طرح‌های دانش بنیان، اطلاعات ارائه شده توسط سکوهایی ارائه‌دهنده طرح‌ها بوده است و صرفاً طرح‌های دانش بنیان در نظر گرفته شده است. (دانش بنیان بودن سرمایه‌پذیر ارائه‌دهنده طرح، ملاک عمل نبوده است).
- تنها سکوهایی رتبه‌بندی شده‌اند که در طی سال ۱۴۰۳ طرح ارائه کرده باشند (جمعاً ۱۷ سکو در بهار ۱۴۰۳ طرح ارائه داده‌اند).





تعداد طرح‌های منتشر شده هر سکو تا پایان بهار ۱۴۰۳

تعداد طرح‌های هر سکوهای تامین مالی جمعی؛ بهار ۱۴۰۳

تا پایان بهار سال ۱۴۰۳، ۱۰۶ طرح تامین مالی جمعی توسط سکوهایی تامین مالی جمعی منتشر شده است.

در حدود ۵۰ درصد از کل تعداد طرح‌های منتشر شده، متعلق به سه سکوهای آئی بی کراد، هم آفرین و دونگی می باشد.

بیشترین تعداد طرح منتشر شده توسط سکوها، متعلق به سکوهای آئی بی کراد می باشد که ۱۹ طرح تامین مالی جمعی طی سه ماهه نخست سال ارائه داده است.

سکوهایی هم آفرین و دونگی نیز به ترتیب با ۱۸ و ۱۴ طرح در جایگاه‌های دوم و سوم قرار دارند.

از میان ۲۸ سکوهای تامین مالی جمعی، ۱۷ سکو در بهار ۱۴۰۳ طرح تامین مالی جمعی ارائه کرده اند؛ سکوهایی دانایان، فاندوکراد و آئی کراد هر کدام با یک طرح منتشر کرده در قعر جدول قرار دارند.

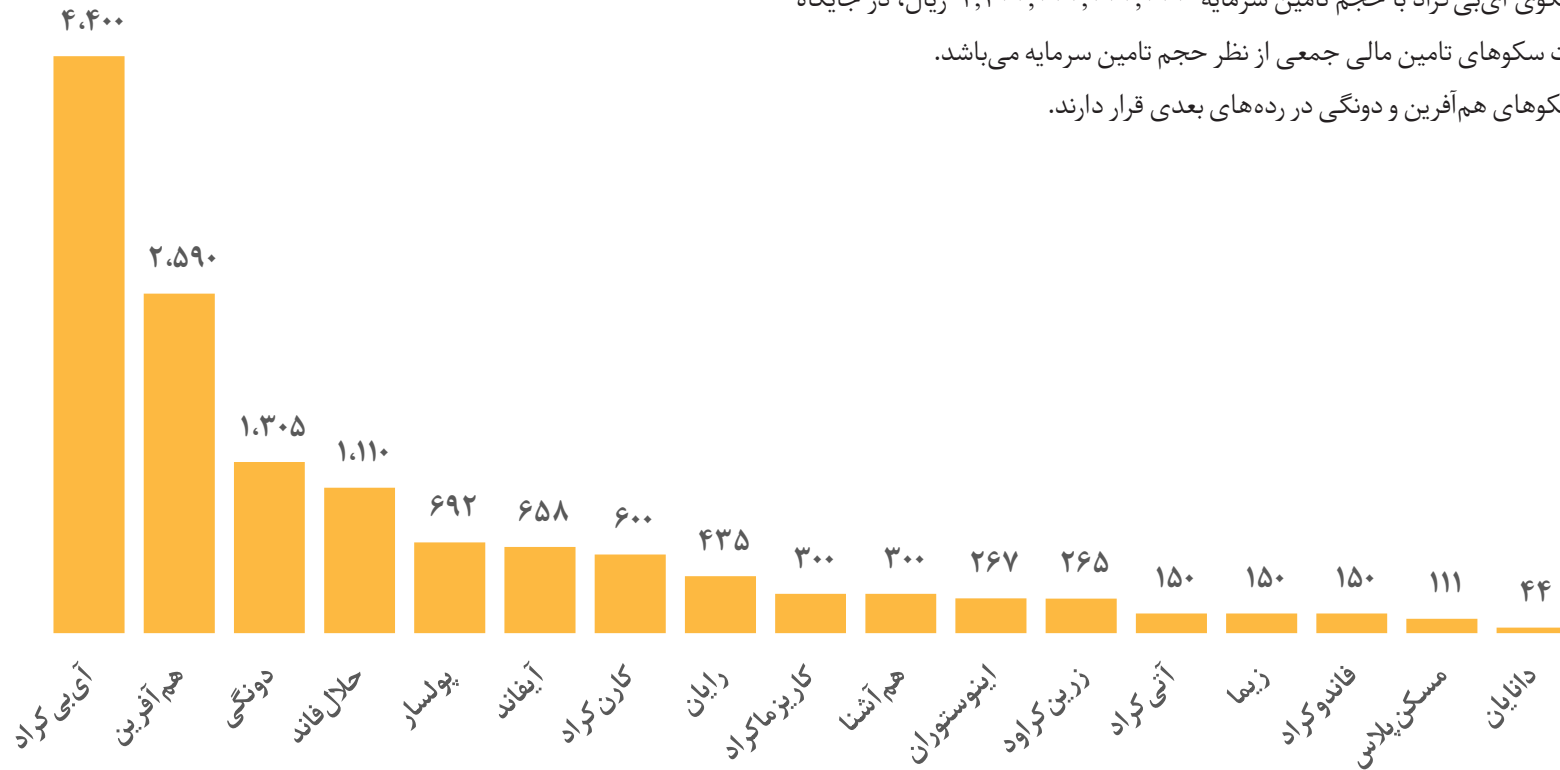
تنها دو سکوهای آئی بی کراد و هم آفرین طی سه ماهه نخست ۱۴۰۳ طرح‌های تامین مالی جمعی ۲۵ میلیارد تومانی (سقف تامین مالی جمعی تا اردیبهشت ماه ۱۴۰۳) ارائه کرده اند.



حجم تامین سرمایه هر سکوی تامین مالی جمعی؛ بهار ۱۴۰۳

تا پایان بهار سال ۱۴۰۳، ۱۳,۵۲۶,۹۸۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال طرح تامین مالی جمعی توسط سکوها ارائه گردیده است.

سکوی آی بی کراد با حجم تامین سرمایه ۴,۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال، در جایگاه نخست سکوهای تامین مالی جمعی از نظر حجم تامین سرمایه می باشد. سکوهای هم آفرین و دونگی در رده های بعدی قرار دارند.



حجم تامین سرمایه هر سکوی تامین مالی جمعی در بهار ۱۴۰۳ (میلیارد ریال)



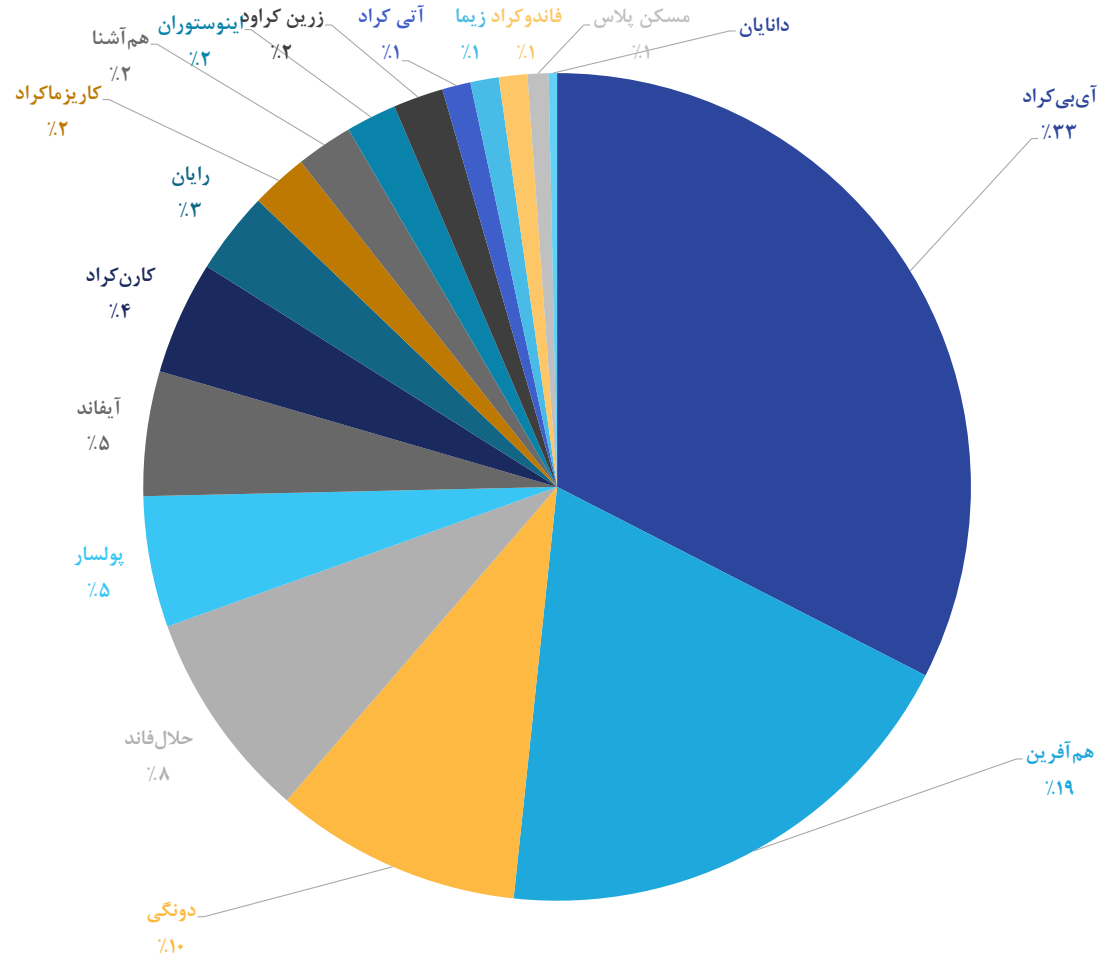
وضعیت بازار از نظر تعداد طرح ها و حجم تامین سرمایه در یک نگاه؛ بهار ۱۴۰۳

سه ماهه نخست ۱۴۰۳		نام سکو
سرمایه تامین شده	طرح	
۴,۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۹	آی بی کراد
۲,۵۹۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۸	هم آفرین
۱,۳۰۴,۹۵۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۴	دو نگی
۱,۱۰۹,۷۸۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۱	حلال فاند
۶۹۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۵	پولسار
۶۵۸,۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۲	آیفاند
۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۶	کارن کراد
۴۳۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۵	رایان
۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	کاریزما کراد
۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	هم آشنا
۲۶۶,۹۵۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	اینوستوران
۲۶۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۳	زرین کراود
۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱	آتی کراد
۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰	۲	زیما
۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱	فاندوکراد
۱۱۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	مسکن پلاس
۴۴,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۱	دانا یان
۱۳,۵۲۶,۹۸۰,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۶	جمع کل



حجم تامین سرمایه هر سکوی تامین مالی جمعی؛ بهار ۱۴۰۳

سکوهای آی بی کراد و هم آفرین مجموعاً ۵۲ درصد از کل تامین سرمایه انجام شده در سال ۱۴۰۳ را به خود اختصاص داده اند.

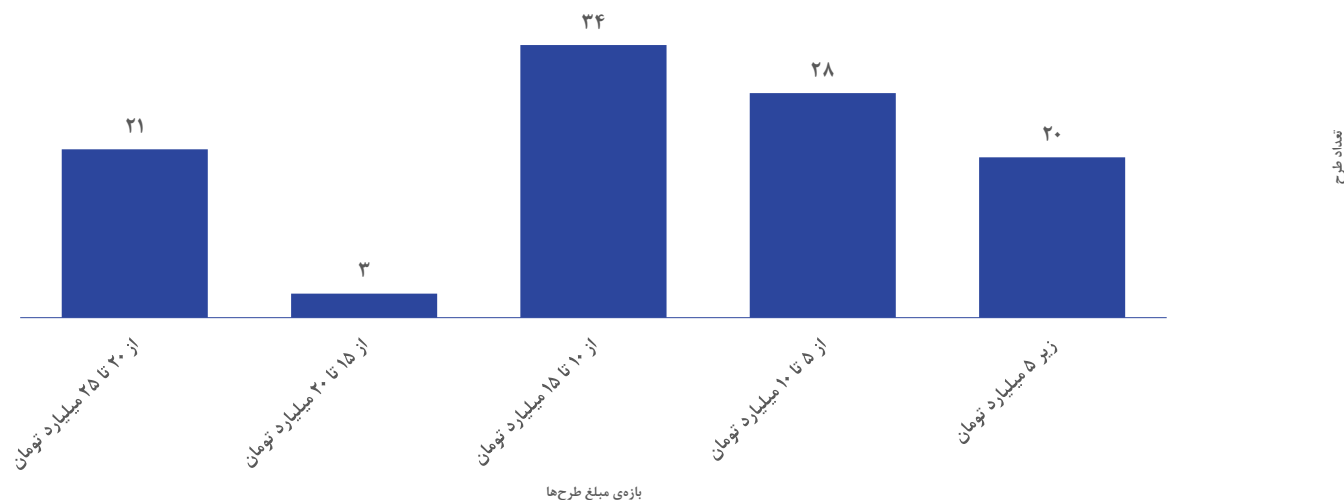


سهم هر سکوی تامین مالی جمعی از کل حجم تامین سرمایه در بهار ۱۴۰۳



حجم تامین سرمایه تامین مالی جمعی از نظر بازه‌ی مبلغ؛ بهار ۱۴۰۳

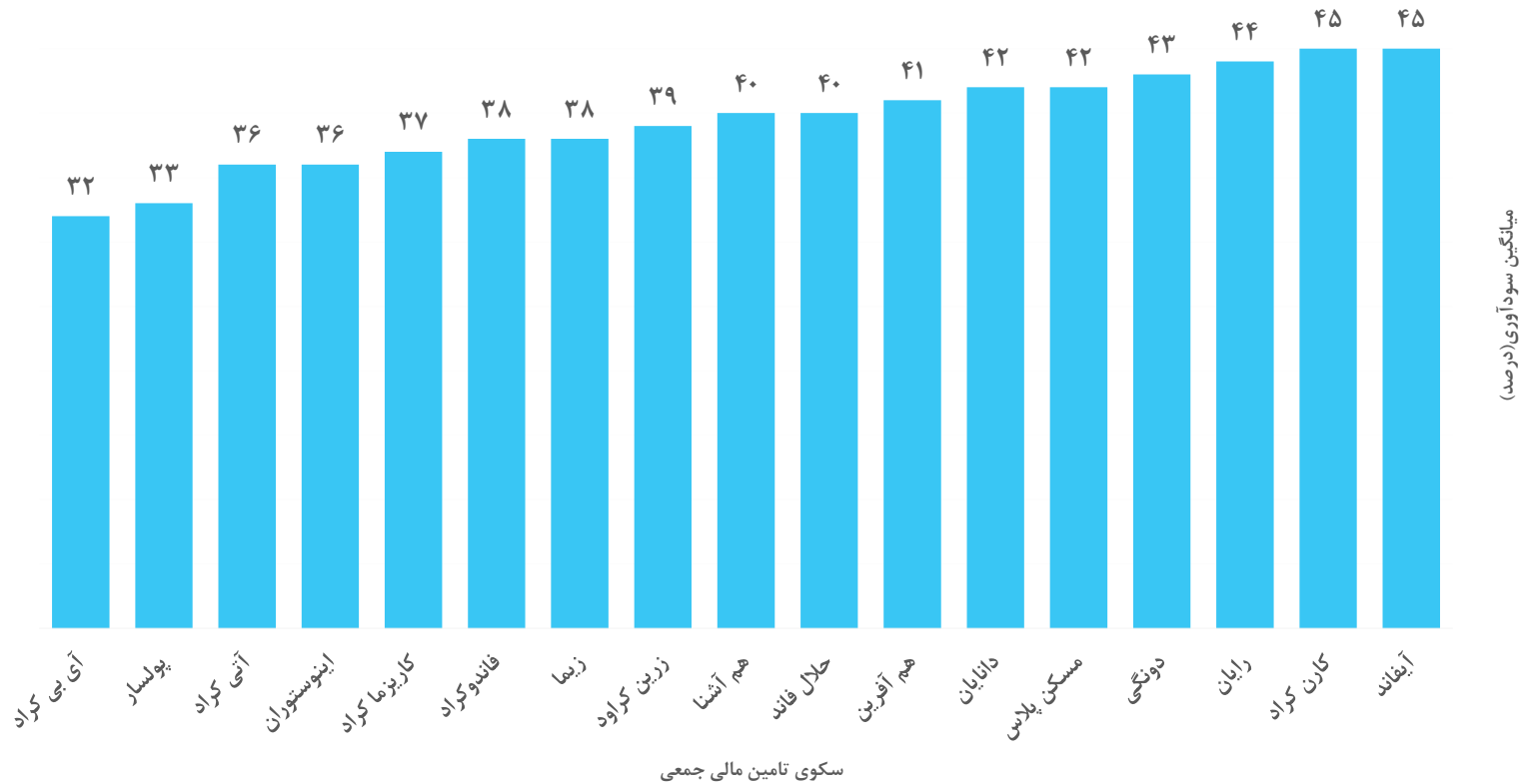
- بیشتر طرح‌های تامین مالی جمعی ارائه‌شده توسط سکوها از نظر حجم تامین سرمایه در بازه‌ی ۱۰ تا ۱۵ میلیارد تومانی قرار دارند.
- بیشترین تعداد طرح‌های ۲۵ میلیارد تومانی توسط سکوی آی‌بی‌کراد منتشر گردیده است.
- کمترین میزان حجم تامین سرمایه در یک طرح، مربوط به طرح «تأمین سرمایه در گردش تولید بلوک سیلندر» ارائه‌شده توسط سکوی آیفاند، با مبلغ ۱۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال می‌باشد.





میانگین سودآوری هر سکوی تامین مالی جمعی؛ بهار ۱۴۰۳

- سکوهای کارن کراد و آیفاند با میانگین سودآوری ۴۵ درصد، بیشترین میزان سودآوری را در میان سکوهای تامین مالی جمعی در بهار سال ۱۴۰۳ داشته‌اند.
- سکوی آی بی کراد با میانگین سودآوری ۳۲ درصد، کمترین میزان سودآوری را در میان سکوهای تامین مالی جمعی داشته‌است.

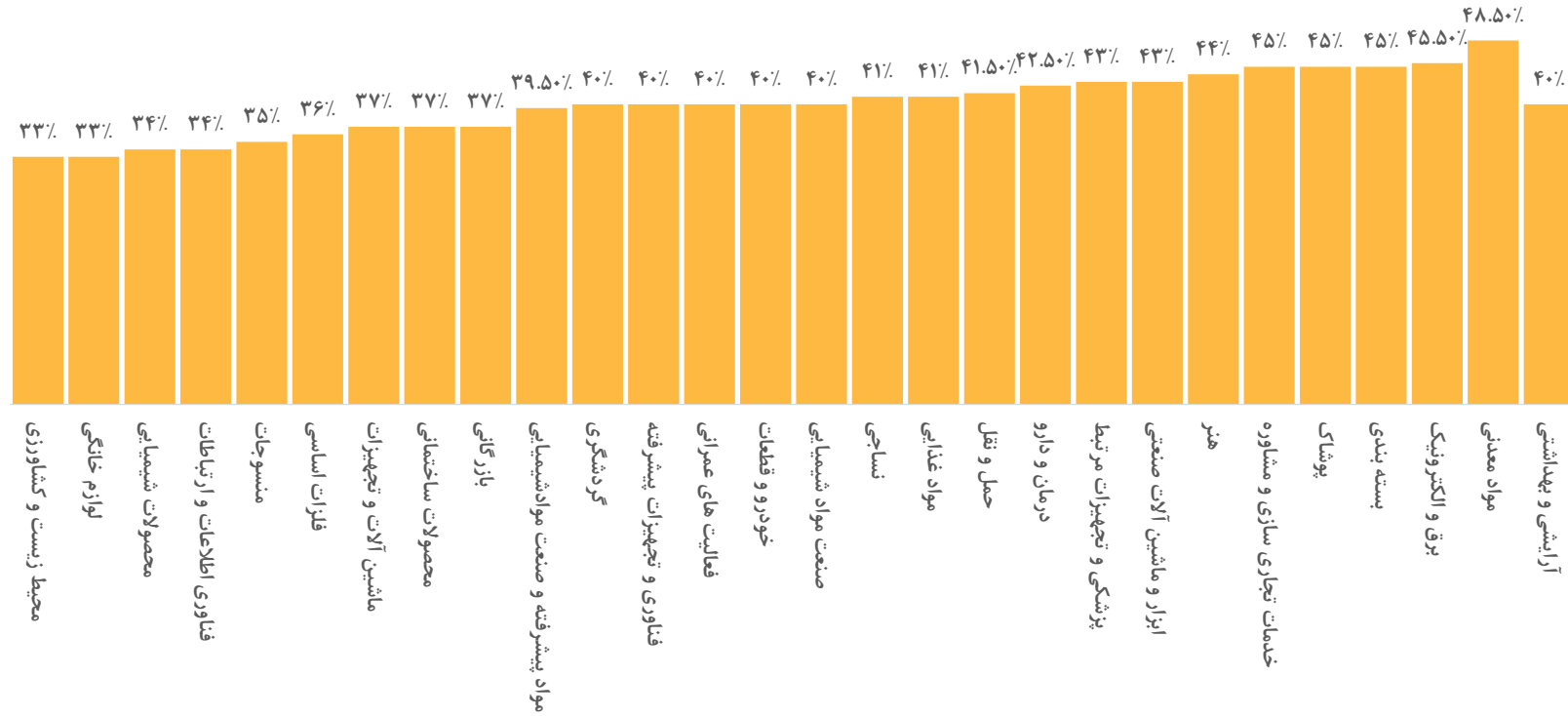


میانگین سودآوری طرح‌های هر سکوی در بهار ۱۴۰۳ (برحسب درصد)



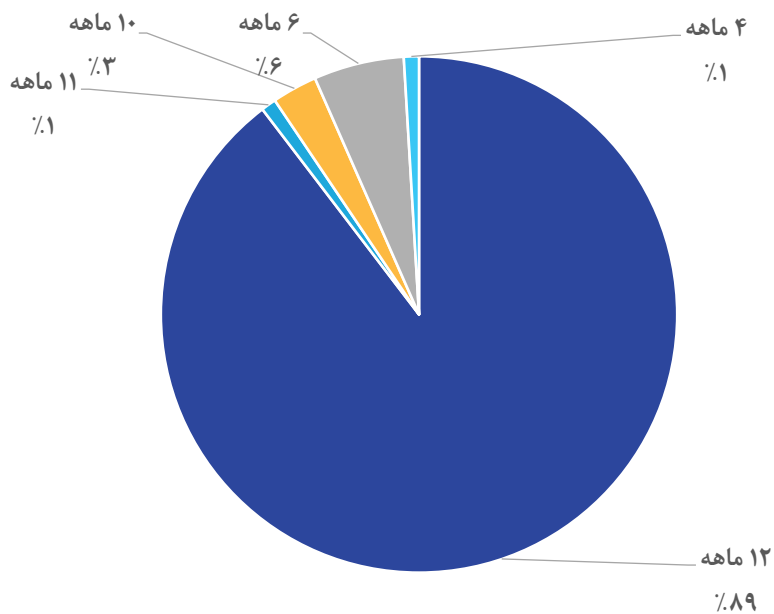
میانگین سودآوری طرح‌ها بر اساس حوزه فعالیت؛ بهار ۱۴۰۳

بیشترین میزان میانگین سودآوری طرح‌های تامین مالی جمعی بر اساس حوزه فعالیت مربوط به طرح‌های در حوزه مواد معدنی (۴۸/۵۰٪)، برق و الکترونیک (۴۵/۵۰٪)، بسته‌بندی، پوشاک و خدمات تجاری سازی و مشاوره (۴۵ درصد) مربوط می‌باشد. کمترین میزان سودآوری طرح‌ها هم متعلق به حوزه‌های محیط‌زیست و کشاورزی و لوازم خانگی با میانگین سود ۳۳ درصدی می‌باشد.





تعداد طرح های تامین مالی جمعی بر اساس دوره سرمایه گذاری؛ بهار ۱۴۰۳

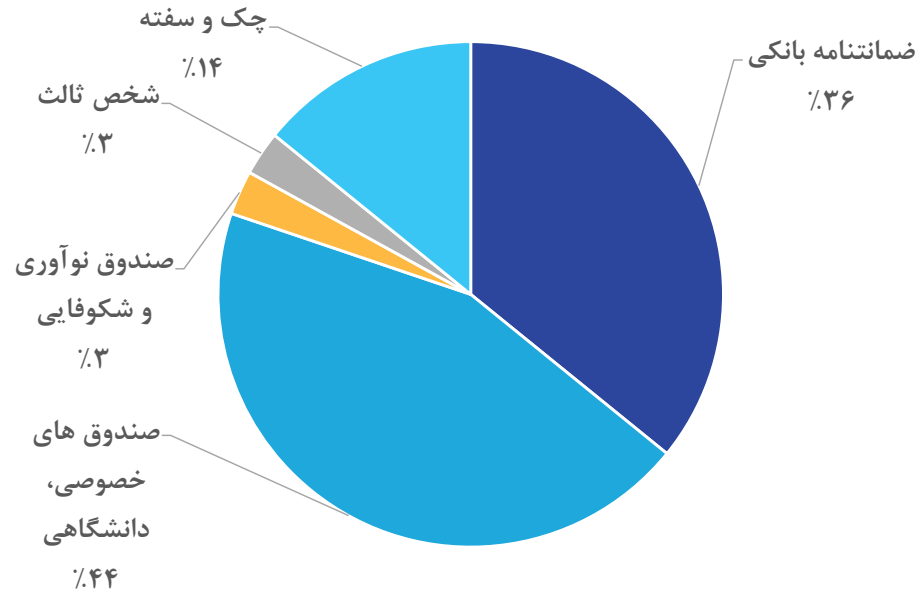


• دوره سرمایه گذاری ۸۹ درصد طرح ها، ۱۲ ماهه می باشد و در رتبه بعدی طرح های ۶ ماهه با سهم ۶ درصدی قرار دارد.

• در بهار ۱۴۰۳، یک طرح ۴ ماهه نیز منتشر گردیده است.



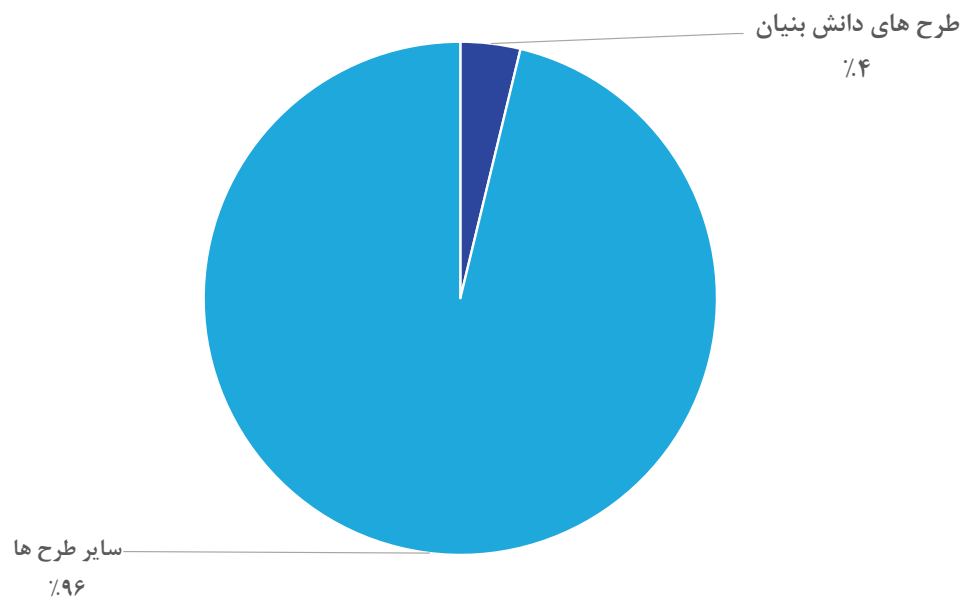
ضمانتنامه‌های دریافت شده برای طرح‌های تامین مالی جمعی؛ بهار ۱۴۰۳



• ضمانتنامه ۴۴ درصد از طرح‌های تامین مالی جمعی توسط صندوق‌های خصوصی و دانشگاهی تامین گردیده است و در رتبه بعدی ۳۶ درصد از این طرح‌ها دارای ضمانتنامه بانکی بوده‌اند.



تعداد طرح‌های دانش بنیان تامین مالی جمعی؛ بهار ۱۴۰۳



• تنها ۴ درصد طرح‌های ارائه‌شده توسط سکوها، طرح‌های دانش بنیان بوده‌اند.
• ۹۶ درصد طرح‌ها ماهیتی غیردانش بنیانی داشته‌اند و این موضوع نشان‌دهنده آن است که توجه به توسعه دانش بنیان و استفاده از ابزار تامین مالی جمعی، آن طور که باید به سرانجام نرسیده است.



شرکت‌های سرمایه‌پذیر با بیش از یک طرح تامین مالی جمعی؛ بهار ۱۴۰۳

- ۱۵ شرکت سرمایه‌پذیر طی بهار ۱۴۰۳، بیش از ۱ بار از طریق طرح‌های تامین مالی جمعی، تامین سرمایه کرده‌اند.
- تمامی این شرکت‌ها حداکثر ۲ طرح تامین مالی جمعی طی سه ماهه نخست ۱۴۰۳ ارائه داده‌اند.
- شرکت «بازرگانی مروارید سرام یزد» طی ۲ طرح تامین مالی جمعی مبلغ ۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال تامین سرمایه نموده است که در میان تمام سرمایه‌پذیران سال ۱۴۰۳، بیشترین میزان تامین سرمایه از طریق بازار تامین مالی جمعی را به خود اختصاص داده است.

سه ماهه نخست ۱۴۰۳		نام سکو
سرمایه تامین شده	طرح	
۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	شرکت بازرگانی مروارید سرام یزد
۳۶۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	توسعه تجارت پایدار آتیه نوین ایرانیان
۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	کیاکام فارمد
۲۸۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	حمل و نقل امید طالخونچه
۲۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	بارمان آژند قرن
۲۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	صافات انرژی یزد
۲۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	ریسندگی رسن ریس یزد
۲۴۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	دارو درمان سپهر
۲۴۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	شرق سازه کویر
۲۲۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	فنی و مهندسی مکانیک همراه آریا توسن
۲۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	شریف خودرو آرمان
۱۷۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	آذر انرژی تبریز
۱۷۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	قائم پخش آدرین
۱۲۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	موتورسازان فن آوری بهینه ایرانیان
۱۲۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	۲	ماد باطری کیش



بهار ۱۴۰۳ در یک نگاه



سکوی با بیشترین تعداد طرح ۲۵ میلیارد تومانی*:

آی بی کراد با ۱۶ طرح

سودآور ترین طرح منتشرشده:

طرح «تامین سرمایه در گردش تولید داروی کولیکز و گریپ میکسچر» توسط سکوی «رایان» با نرخ سود ۵۲ درصدی

نخستین طرح منتشر شده در سال ۱۴۰۳:

طرح «تامین سرمایه در گردش لازم جهت واردات روغن خوراکی پایه» توسط سکوی «هم آفرین» با نرخ سود ۳۴ درصد

* سقف تامین مالی جمعی برای یک طرح



۵. سناریوهای بازار تامین مالی جمعی ایران در افق ۱۴۰۷

با توجه به اهمیت شناخت و درک صحیح از آنچه پیش روی بازار تامین مالی جمعی کشور قرار دارد در این بخش سناریوهای این بازار در افق ۵ سال آینده ترسیم شده است. بدین منظور از روش تحلیل اثرات روند (Trend Impact Analysis - TIA) استفاده شده است. این روش یکی از روش‌های پرکاربرد آینده‌پژوهی برای تدوین سناریوهای کمی می‌باشد که بر پایه شناسایی و بررسی روندهای موجود در یک حوزه خاص و سپس تحلیل اثرات این روندها بر آینده شکل می‌گیرد. آینده بازار تامین مالی جمعی ایران متأثر از عوامل متفاوت کلان و خرد می‌باشد. عوامل کلانی که جهت‌دهی سرمایه و بازار را نشان داده و عوامل خردی که ظرفیت‌ها و قابلیت‌های بازار را ترسیم می‌کند. در هر سناریو اثرات عوامل کلان و خرد متفاوت بوده و ترکیب این عوامل میزان رشد بازار را نشان می‌دهد. بطور کلی میزان رشد اقتصادی، میزان توسعه‌یافتگی زیرساخت‌ها، قوانین و مقررات، آگاهی عمومی، نوآوری‌های سکوها از جمله مهمترین عواملی هستند که بر سرعت رشد این بازار اثر قابل ملاحظه‌ای دارند. لذا بر اساس عوامل شناسایی شده و برپایه روش تحلیل اثرات روندها سناریوی حد پایین، حد وسط و حد بالا برای بازار تامین مالی جمعی ایران در افق ۱۴۰۷ به شرح زیر ترسیم شده است:

سناریوی حد بالا

در این سناریو بازار تامین مالی کشور با سرعت بیشتر به رشد خود ادامه داده و به‌طور میانگین طی **۵ سال** حدود **۲/۵ برابر** رشد خواهد داشت. رونق اقتصادی، حمایت‌های دولتی و قانونی از سکوها، ارائه مشوق‌ها، تسهیل فرایند سرمایه‌گذاری، نوآوری در پلتفرم‌ها و ارائه طرح‌های جذاب همراه با بهبود زیرساخت‌ها و افزایش آگاهی عمومی منجر به رشد مطلوب این بازار در افق ۱۴۰۷ می‌شود.

سناریوی حد وسط

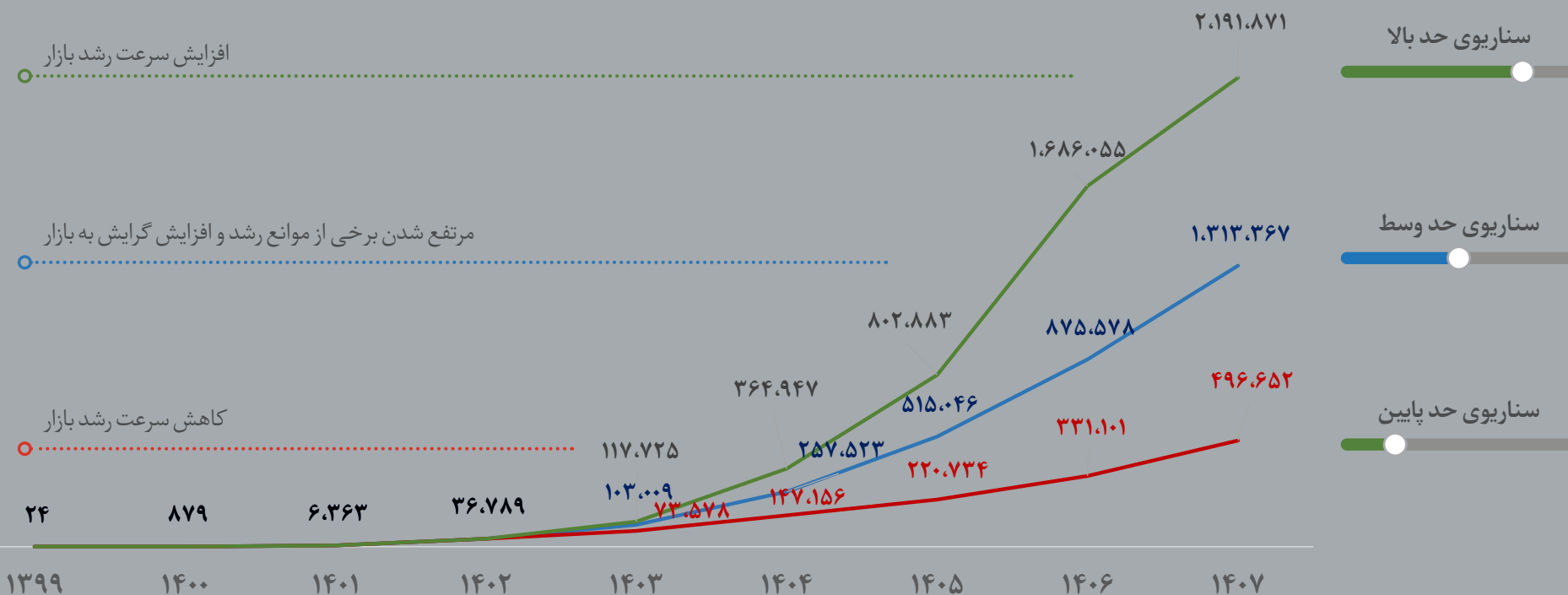
این سناریو آینده‌ای را ترسیم می‌کند که برخی از موانع رشد بازار تامین مالی جمعی در ایران مرتفع شده و گرایش به این بازار نیز افزایش یافته است. متوسط رشد در **۵ سال** آتی تقریباً **۲ برابر** ادوار گذشته خواهد بود که به مرور از سرعت رشد کاسته می‌شود. رشد اقتصادی کشور، تصویب قوانین جدید، تسهیل فرایند سرمایه‌گذاری، افزایش سقف تامین مالی در کنار بهبود زیرساخت‌ها و افزایش آگاهی عمومی، استقبال و گرایش به این بازار را افزایش خواهد داد.

سناریوی حد پایین

این سناریو روایت‌گر آینده‌ای از بازار تامین مالی جمعی ایران است که سرعت رشد بازار نسبت به گذشته کاهش خواهد داشت. بخشی از این کاهش به دلیل عوامل کلان اقتصادی همچون سرعت پایین رشد اقتصادی کشور، تنش‌های سیاسی و کاهش تمایل به سرمایه‌گذاری در حوزه‌های نوآورانه است. همچنین عدم توسعه کافی زیرساخت‌های فناوری اطلاعات و ارتباطات و آگاهی عمومی پایین با تامین مالی جمعی منجر به گرایش کم به این بازار خواهد شد.



سناریوهای بازار تامین مالی جمعی ایران در افق ۱۴۰۷



فصل چهارم:

وضعیت بازار تامین مالی
جمعی در سه ماهه نخست
۱۴۰۳ به تفکیک هر سکو



رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح‌های منتشر شده: ۱

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۱



تعداد طرح‌های تامین مالی جمعی: ۱۹

حجم تامین سرمایه: ۴,۴۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



سکوی تامین مالی جمعی آی بی کراد

پلتفرم تامین مالی جمعی
iBcrowd

www.ibcrowd.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۰

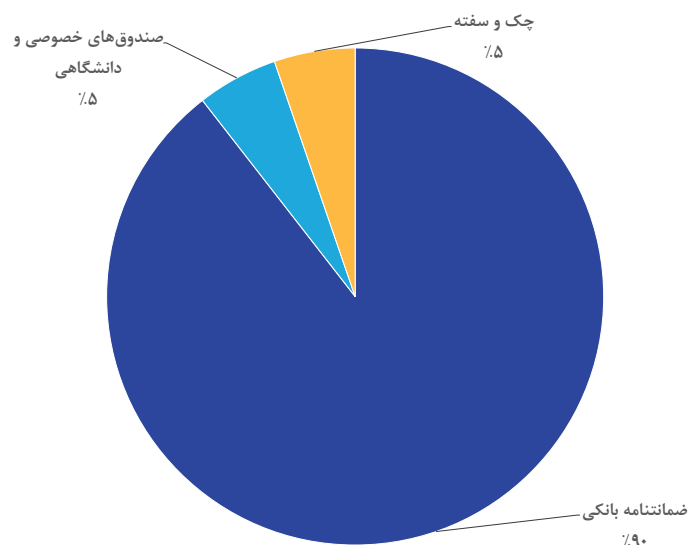
سکوی آی بی کراد ۳۳ درصد از کل حجم تامین سرمایه سه ماهه نخست ۱۴۰۳ را تشکیل داده است.

میانگین سودآوری سکوی آی بی کراد: ۳۲ درصد
رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح‌های منتشر شده: ۱۷



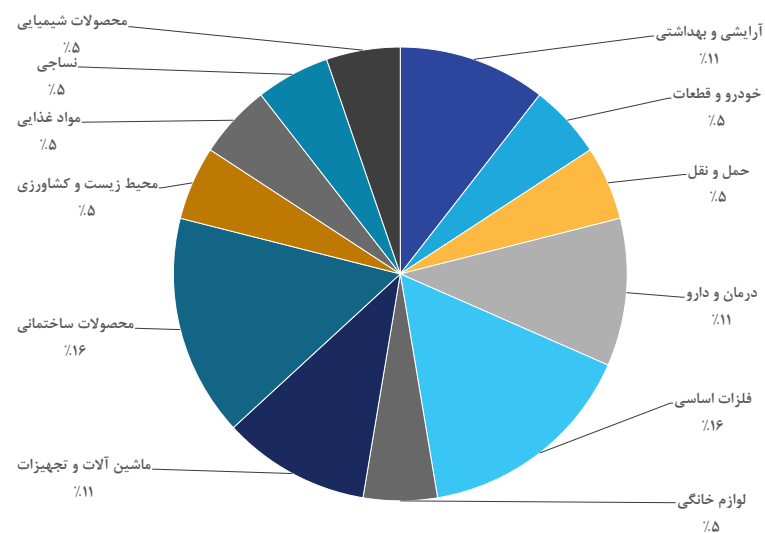
طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

۹۰ درصد طرح‌های ارائه شده توسط این سکو، ضمانتنامه بانکی را به عنوان ضمانت ارائه داده‌اند.



طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

بیشتر طرح‌های منتشرشده توسط سکوی آی‌بی‌کراد در دو حوزه‌ی «فلزات اساسی» و «محصولات ساختمانی» بوده است. ۳۲ درصد از کل طرح‌های ارائه شده این سکو مربوط به این دو حوزه بوده است.



طرح‌های ارائه شده بر اساس دوره سرمایه‌گذاری

تمام طرح‌های ارائه شده توسط سکوی آی‌بی‌کراد دارای دوره سرمایه‌گذاری ۱۲ ماهه بوده‌اند.



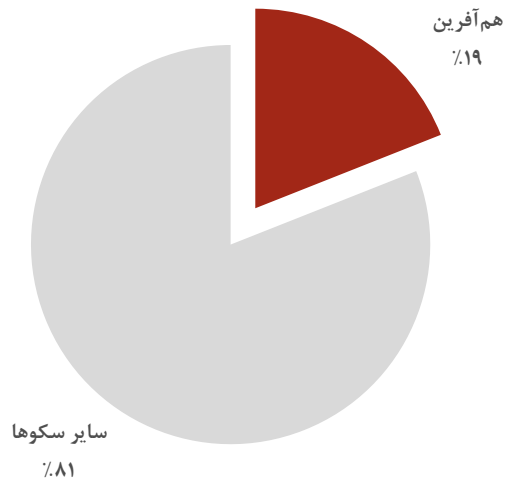
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۲

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۲



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۱۸

حجم تامین سرمایه: ۲,۵۹۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



سکوی هم آفرین ۱۹ درصد از کل حجم تامین سرمایه سه ماهه نخست ۱۴۰۳ را تشکیل داده است.

میانگین سودآوری سکوی هم آفرین: ۴۱ درصد
رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۷

سکوی تامین مالی جمعی هم آفرین



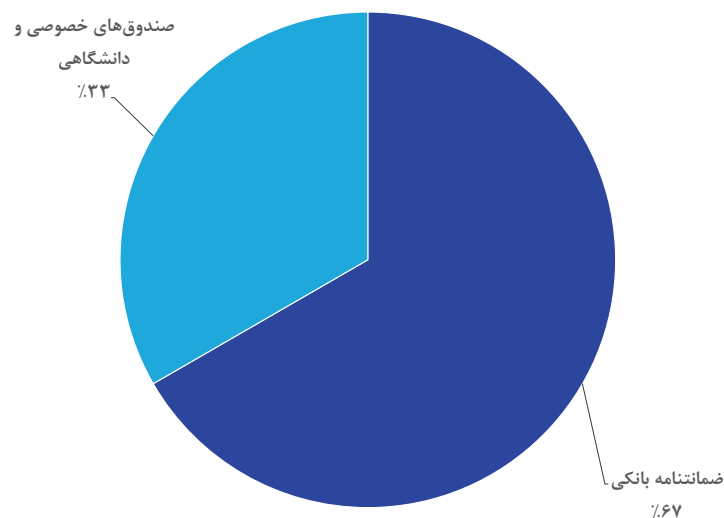
www.hamafarin.ir

سال شروع فعالیت: ۱۳۹۹



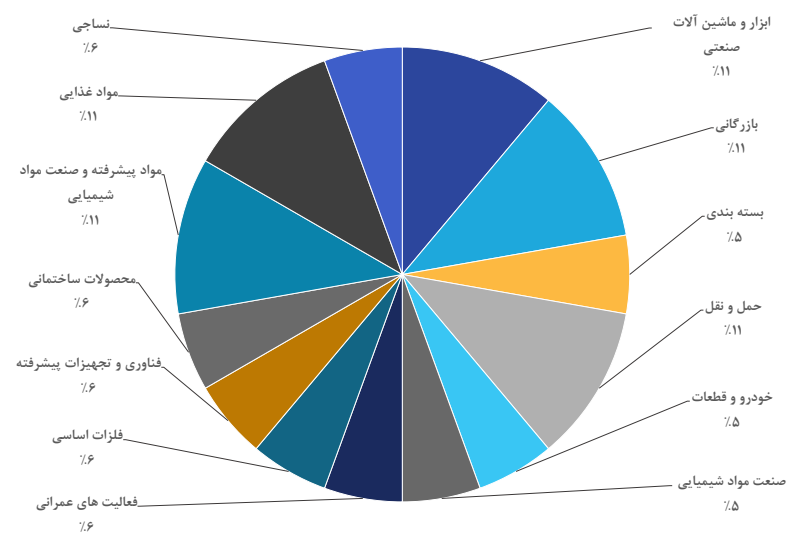
طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

۶۷ درصد از طرح‌های ارائه شده توسط سکوی هم‌آفرین، طرح‌هایی با ضمانتنامه بانکی می‌باشند.



طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

۵۵ درصد طرح‌های سکوی هم‌آفرین در حوزه‌های «ابزار و ماشین‌آلات صنعتی»، «بازرگانی»، «حمل و نقل»، «مواد غذایی» و «مواد پیشرفته و صنعت مواد شیمیایی» بوده است.



طرح‌های ارائه شده بر اساس دوره سرمایه‌گذاری

تمام طرح‌های ارائه شده توسط سکوی هم‌آفرین دارای دوره سرمایه‌گذاری ۱۲ ماهه بوده‌اند.



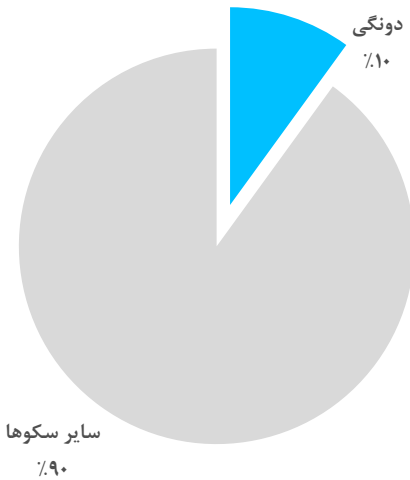
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۳

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۳



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۱۴

حجم تامین سرمایه: ۱,۳۰۴,۹۵۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



سکوی تامین مالی جمعی دونگی



www.dongi.ir

سال شروع فعالیت: ۱۳۹۹

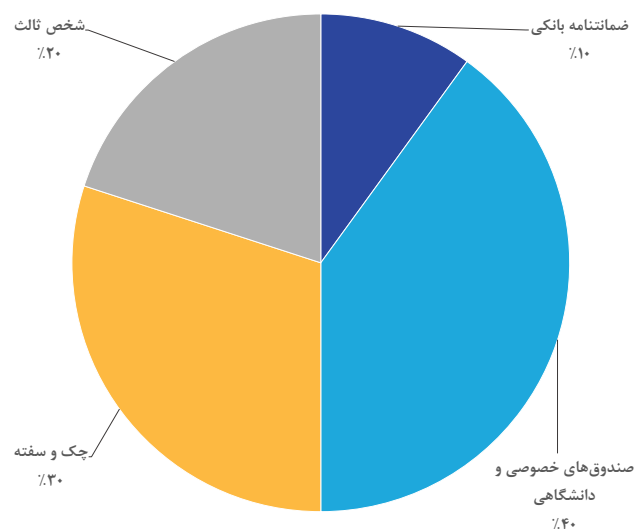
سکوی دونگی ۱۰ درصد از کل حجم تامین سرمایه سه ماهه نخست ۱۴۰۳ را تشکیل داده است.

میانگین سودآوری سکوی دونگی: ۴۳ درصد
رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۴



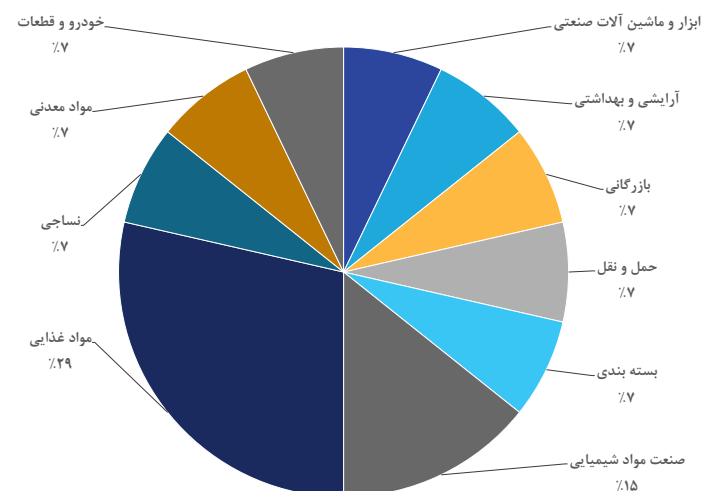
طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

بیشتر طرح‌های سکوی دونگی با ضمانتنامه صندوق‌های خصوصی و دانشگاهی (۴۰ درصد) ارائه‌گردیده‌اند و در جایگاه بعدی، ضمانت با چک و سفته قرار دارد.



طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

«صنعت مواد غذایی» حوزه‌ای است که بیشتر طرح‌های سکوی دونگی در ارتباط با آن منتشر گردیده‌است.



طرح‌های ارائه شده بر اساس دوره سرمایه‌گذاری

تمام طرح‌های ارائه شده به جز یک طرح توسط سکوی دونگی دارای دوره سرمایه‌گذاری ۱۲ ماهه بوده‌اند. تنها طرح «تامین سرمایه در گردش فروش اقساطی تلفن همراه» با دوره سرمایه‌گذاری ۴ ماهه ارائه‌گردیده‌است.



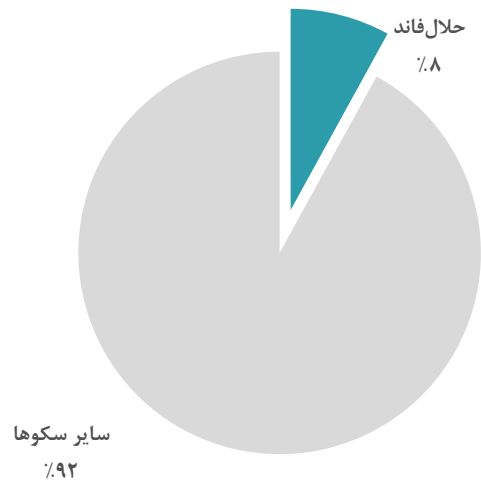
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح‌های منتشر شده: ۵

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۴



تعداد طرح‌های تامین مالی جمعی: ۱۱

حجم تامین سرمایه: ۱,۱۰۹,۷۸۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



سکوی حلال فاند ۸ درصد از کل حجم تامین سرمایه سه ماهه نخست ۱۴۰۳ را تشکیل داده‌است.

میانگین سودآوری سکوی حلال فاند: ۴۰ درصد
رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح‌های منتشر شده: ۸

سکوی تامین مالی جمعی حلال فاند



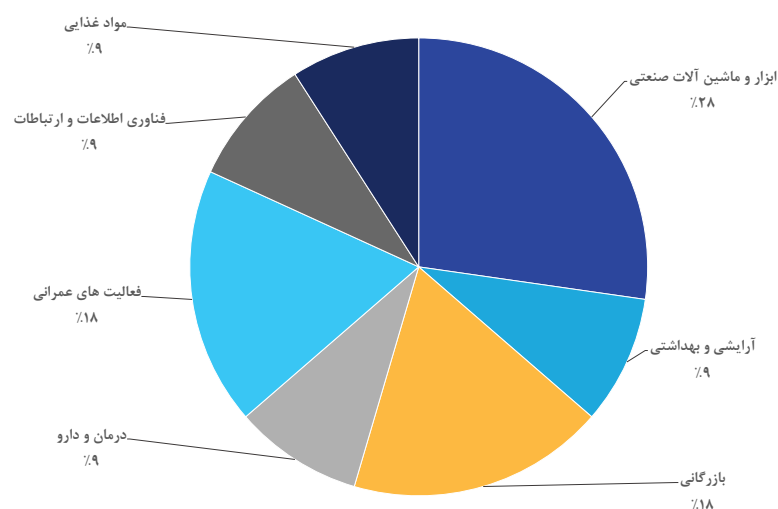
www.halalfund.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۰



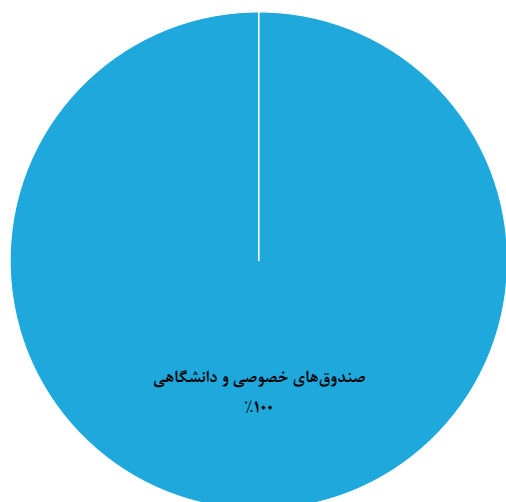
طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

«ابزار و ماشین‌آلات صنعتی» حوزه‌ای است که بیشتر طرح‌های سکوی حلال‌فاند در ارتباط با آن منتشر گردیده است.



طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تمام طرح‌های سکوی حلال‌فاند با ضمانتنامه صندوق‌های خصوصی و دانشگاهی ارائه گردیده‌اند.



طرح‌های ارائه شده بر اساس دوره سرمایه‌گذاری

۶۴ درصد طرح‌های سکوی تامین مالی جمعی حلال‌فاند دارای دوره زمانی ۱۲ ماهه بوده‌اند و طرح‌های با دوره زمانی ۱۰ ماهه در جایگاه بعدی با ۱۸ درصد قرار دارند و طرح‌های ۶ و ۱۱ ماهه هرکدام ۹ درصد از تمام طرح‌های این سکو را تشکیل داده‌اند.



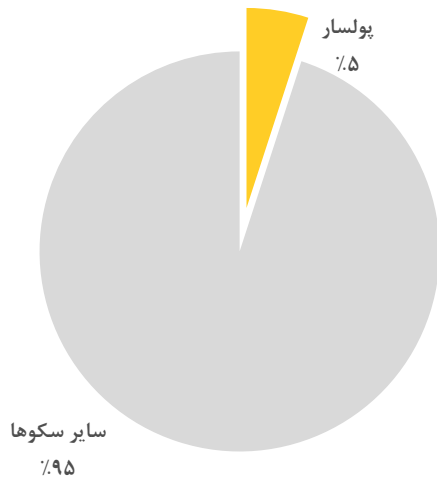
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۷

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۵



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۵

حجم تامین سرمایه: ۶۹۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



سکوی پولسار ۵ درصد از کل حجم تامین سرمایه سه ماهه نخست ۱۴۰۳ را تشکیل داده است.

میانگین سودآوری سکوی پولسار: ۳۳ درصد
رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۱۶

سکوی تامین مالی جمعی پولسار



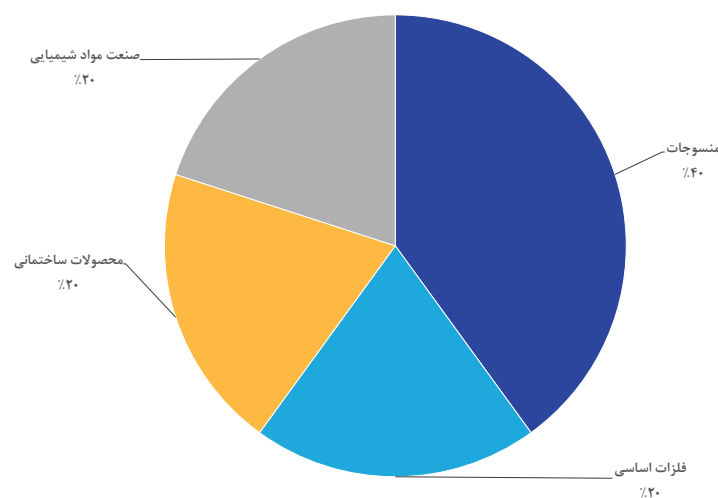
www.pulsar.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۲



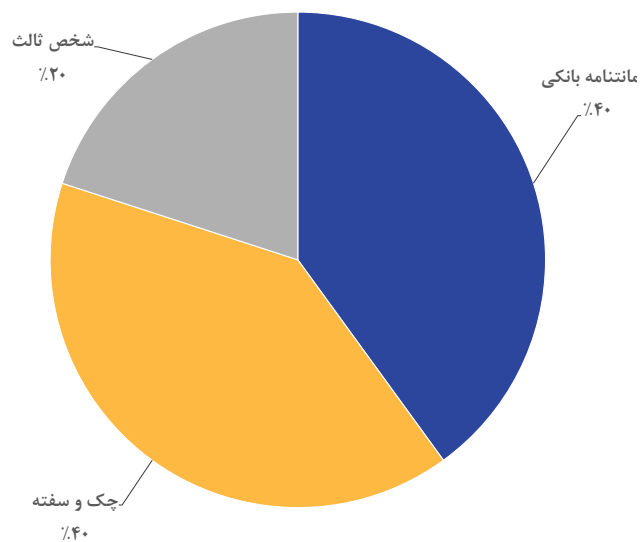
طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

«منسوجات» حوزه‌ای است که بیشتر طرح‌های سکوی پولسار در ارتباط با آن منتشر گردیده است.



طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

بیشتر طرح‌های سکوی پولسار با چک و سفته و ضمانتنامه بانکی (۴۰ درصد) ضمانت شده‌اند.



طرح‌های ارائه شده بر اساس دوره سرمایه‌گذاری

۶۰ درصد طرح‌های سکوی تامین مالی جمعی پولسار دارای دوره زمانی ۱۲ ماهه بوده‌اند و ۴۰ درصد طرح‌ها نیز دارای دوره زمانی ۶ ماهه بوده‌اند.



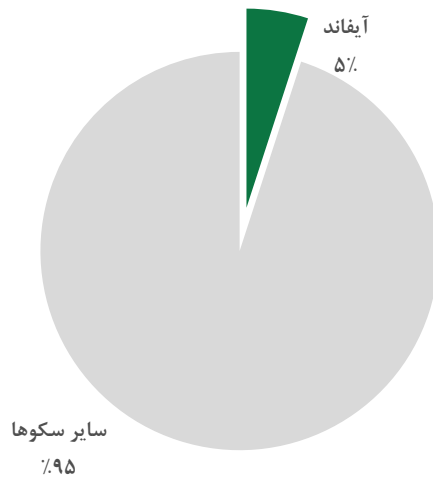
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح‌های منتشر شده: ۴

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۶



تعداد طرح‌های تامین مالی جمعی: ۱۲

حجم تامین سرمایه: ۶۵۸,۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



سکوی آیفاند ۵ درصد از کل حجم تامین سرمایه سه‌ماهه نخست ۱۴۰۳ را تشکیل داده‌است.

میانگین سودآوری سکوی آیفاند: ۴۵ درصد
رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح‌های منتشر شده: ۱

سکوی تامین مالی جمعی آیفاند

ifund

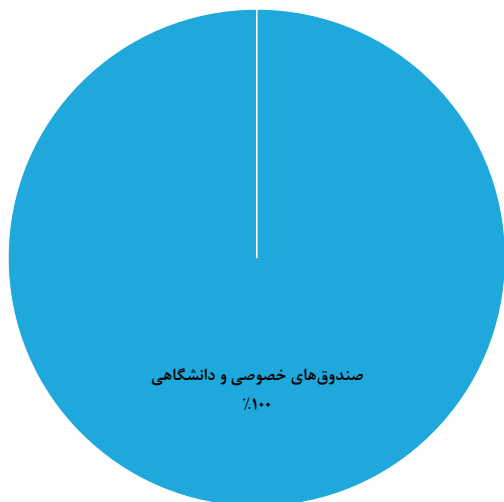
www.ifund.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۱



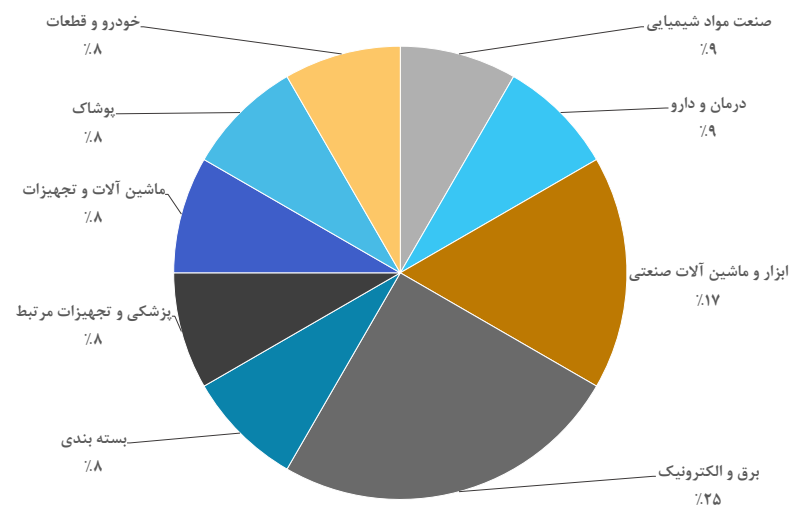
طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تمام طرح‌های سکوی آیفاند با ضمانتنامه صندوق‌های خصوصی و دانشگاهی ارائه گردیده‌اند.



طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

«برق و الکترونیک» حوزه‌ای است که بیشتر طرح‌های سکوی آیفاند در ارتباط با آن منتشر گردیده است.



طرح‌های ارائه شده بر اساس دوره سرمایه‌گذاری

تمام طرح‌های ارائه شده توسط سکوی آیفاند دارای دوره سرمایه‌گذاری ۱۲ ماهه بوده‌اند.



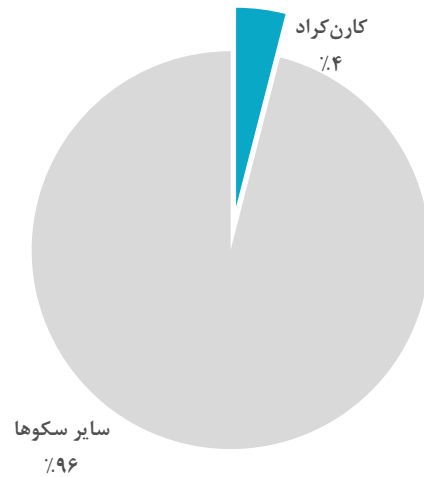
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۶

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۷



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۶

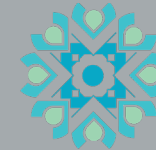
حجم تامین سرمایه: ۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



سکوی کارن کراد ۴ درصد از کل حجم تامین سرمایه سه ماهه نخست ۱۴۰۳ را تشکیل داده است.

میانگین سودآوری سکوی کارن کراد: ۴۵ درصد
رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۲

سکوی تامین مالی جمعی کارن کراد



KarenCrowd

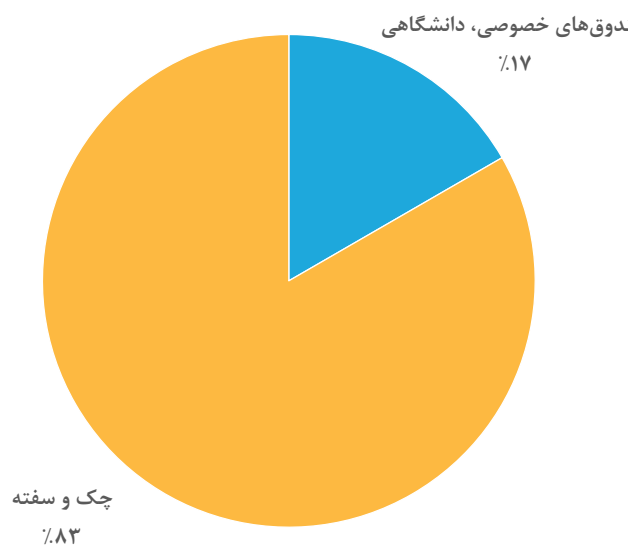
www.karencrowd.com

سال شروع فعالیت: ۱۳۹۹



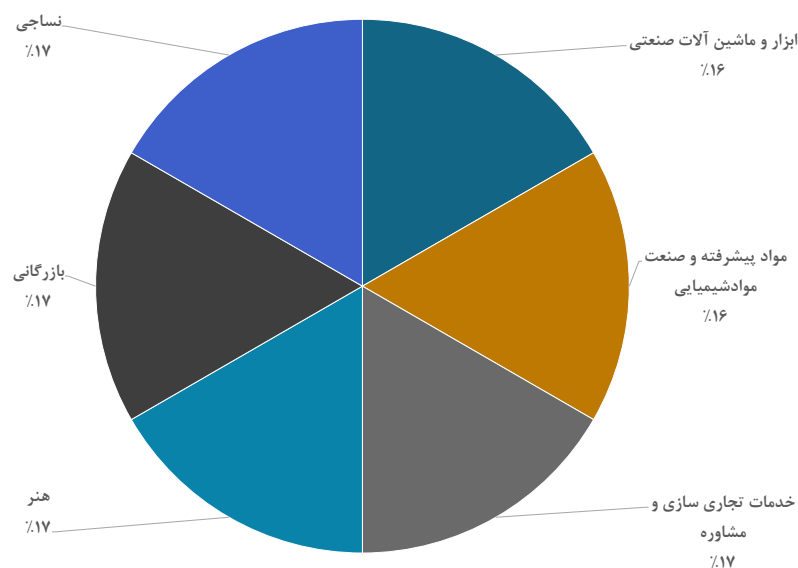
طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تنها یک طرح سکوی تامین مالی جمعی کارن‌کراد توسط صندوق‌های خصوصی و دانشگاهی تضمین شده است.



طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

حوزه «مواد پیشرفته و صنعت مواد شیمیایی» و «ابزار و ماشین‌آلات صنعتی» با ۱۶ درصد نسبت به سایر حوزه‌ها، سهم کمتری از طرح‌های منتشر شده سکوی کارن‌کراد داشته‌اند.



طرح‌های ارائه شده بر اساس دوره سرمایه‌گذاری

۸۳ درصد طرح‌های سکوی تامین مالی جمعی کارن‌کراد دارای دوره زمانی ۱۲ ماهه بوده‌اند و ۱۷ درصد طرح‌ها نیز دارای دوره زمانی ۶ ماهه بوده‌اند.



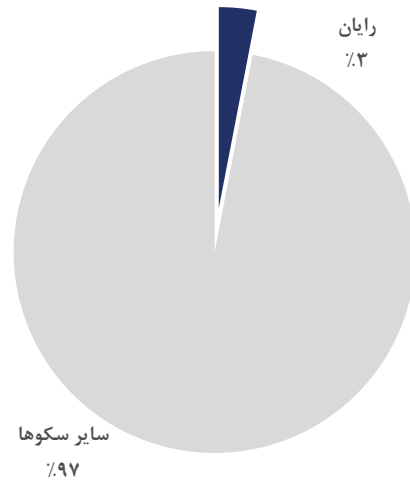
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۸

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۸



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۵

حجم تامین سرمایه: ۴۳۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



سکوی رایان ۳ درصد از کل حجم تامین سرمایه سه ماهه نخست ۱۴۰۳ را تشکیل داده است.

میانگین سودآوری سکوی رایان: ۴۴ درصد
رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۳

سکوی تامین مالی جمعی رایان



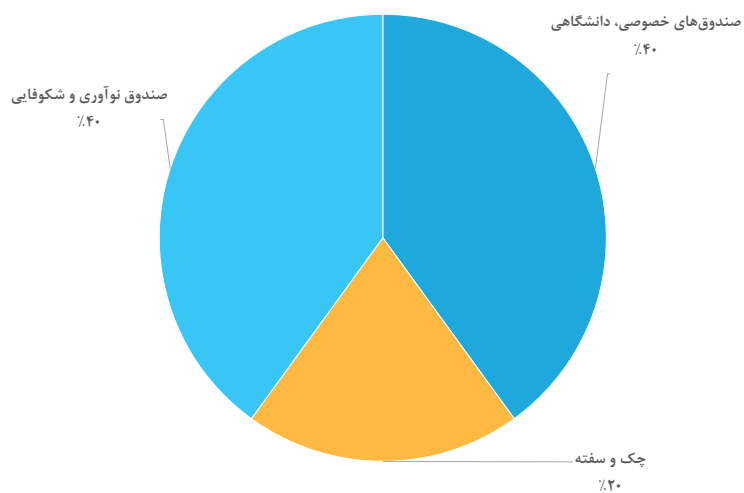
www.ryan-funding.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۰



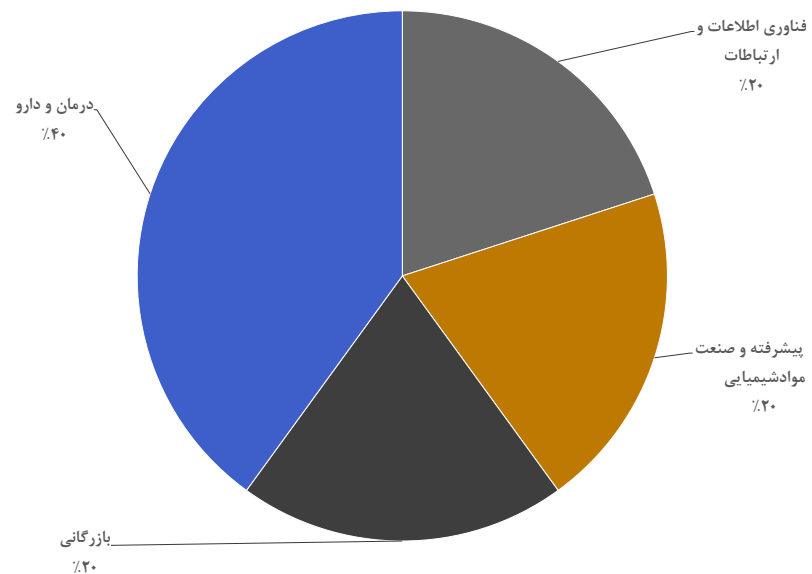
طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تنها یک طرح سکوی تامین مالی جمعی رایان با چک و سفته تضمین شده است.



طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

حوزه «درمان‌ودارو» با ۴۰ درصد بیشترین سهم را در میان حوزه‌های فعالیت طرح‌های منتشرشده سکوی تامین مالی جمعی رایان داشته است.



طرح‌های ارائه شده بر اساس دوره سرمایه‌گذاری

تمام طرح‌های ارائه شده توسط سکوی رایان دارای دوره سرمایه‌گذاری ۱۲ ماهه بوده‌اند.



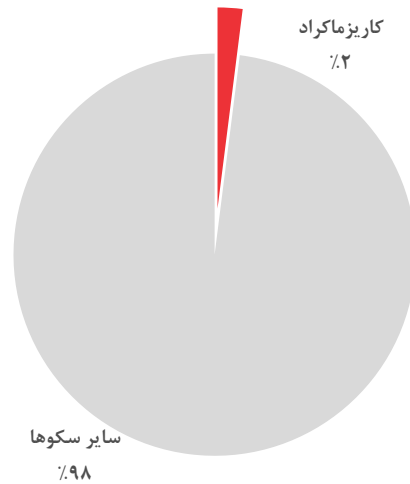
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۱۰

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۹



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۲

حجم تامین سرمایه: ۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



طرح های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تمام طرح های این سکوها با ضمانتنامه بانکی تضمین شده اند.

طرح های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

تمام طرح های ارائه شده توسط سکوی کاریزماکراذ در حوزه «صنعت مواد شیمیایی» ارائه گردیده است.

میانگین سودآوری سکوی کاریزما کراذ: ۳۷ درصد
رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۱۳

سکوی تامین مالی جمعی کاریزماکراذ



www.crowd.charisma.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۱



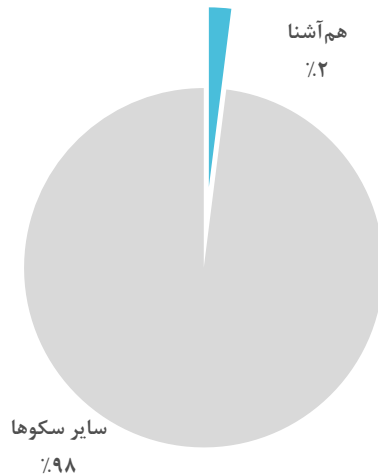
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۱۱

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۱۰



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۲

حجم تامین سرمایه: ۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



طرح های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

طرح های این سکو توسط ضمانتنامه بانکی و صندوق نوآوری و شکوفایی تضمین شده اند.

طرح های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

طرح های ارائه شده توسط سکو هم آشنا در حوزه «پزشکی و تجهیزات مرتبط» و «گردشگری» ارائه گردیده است.

میانگین سودآوری سکو هم آشنا: ۴۰ درصد

رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۹

سکو تامین مالی جمعی هم آشنا



www.hamashena.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۱



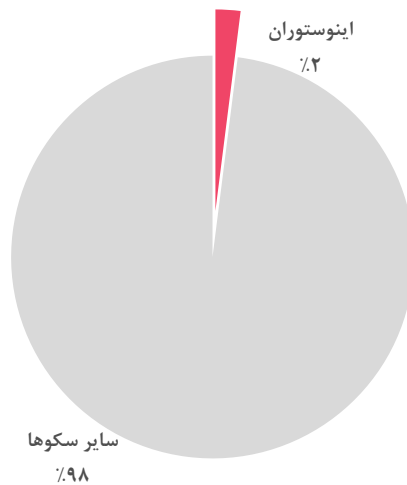
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح‌های منتشر شده: ۱۲

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۱۱



تعداد طرح‌های تامین مالی جمعی: ۲

حجم تامین سرمایه: ۲۶۶,۹۵۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تمام طرح‌های این سکو با چک و سفته تضمین شده‌اند.

طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

طرح‌های ارائه شده توسط سکو اینوستوران در حوزه «فناوری اطلاعات و ارتباطات» و «حمل و نقل» ارائه گردیده است.

میانگین سودآوری سکو اینوستوران: ۳۶ درصد

رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح‌های منتشر شده: ۱۴

سکوی تامین مالی جمعی اینوستوران

اینوستوران
investorun

www.investorun.com

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۰



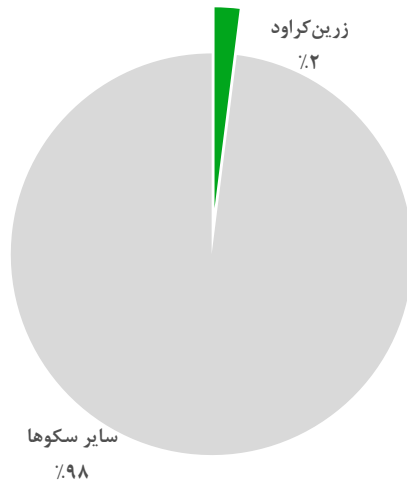
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح‌های منتشر شده: ۹

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۱۲



تعداد طرح‌های تامین مالی جمعی: ۳

حجم تامین سرمایه: ۲۶۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تمام طرح‌های این سکو با چک و سفته یا صندوق‌های خصوصی و دانشگاهی تضمین شده‌اند.

طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

طرح‌های ارائه شده توسط سکو زیرین کراود در حوزه «فلزات اساسی» و «فناوری اطلاعات و ارتباطات» و «آرایشی و بهداشتی» ارائه گردیده است.

میانگین سودآوری سکوی زیرین کراود: ۳۹ درصد

رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح‌های منتشر شده: ۱۰

سکوی تامین مالی جمعی زیرین کراود

زیرین کراود

www.zarincrowd.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۰



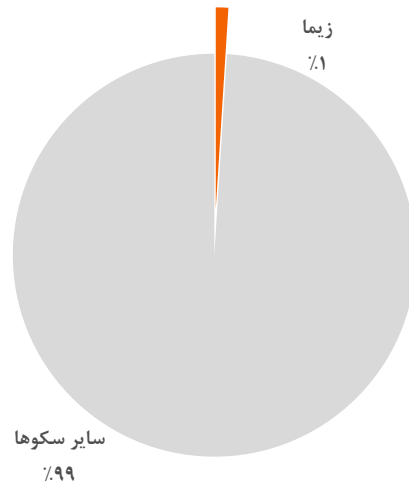
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۱۳

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۱۴



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۲

حجم تامین سرمایه: ۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰/۰۰ ریال



طرح های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تمام طرح های این سکو با ضمانتنامه بانکی یا صندوق های خصوصی و دانشگاهی تضمین شده اند.

طرح های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

طرح های ارائه شده توسط سکوی زیما در حوزه «درمان و دارو» و «محصولات ساختمانی» ارائه گردیده است.

میانگین سودآوری سکوی زیما: ۳۸ درصد

رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۱۱

سکوی تامین مالی جمعی زیما



مشارکت هوشمندانه، کیفیت و کار

www.zeema.fund

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۱



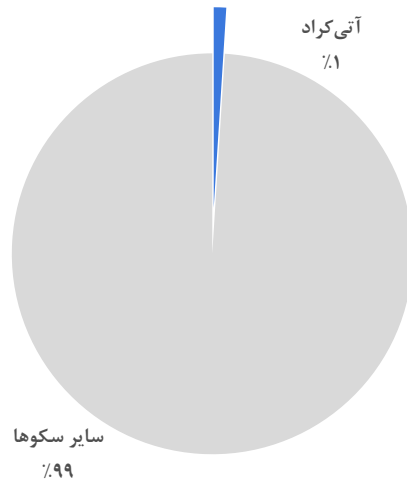
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۱۵

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۱۳



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۱

حجم تامین سرمایه: ۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



طرح های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

طرح این سکوها با ضمانتنامه بانکی تضمین شده است.

طرح های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

طرح ارائه شده توسط سکوی آتی کراد در حوزه «فلزات اساسی» ارائه گردیده است.

میانگین سودآوری سکوی آتی کراد: ۳۶ درصد

رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۱۵

سکوی تامین مالی جمعی آتی کراد



www.aticrowd.com

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۲



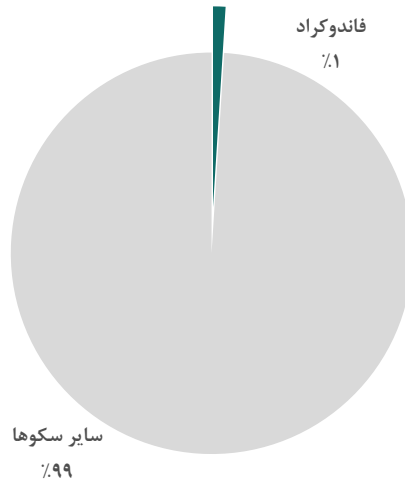
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح‌های منتشر شده: ۱۶

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۱۵



تعداد طرح‌های تامین مالی جمعی: ۱

حجم تامین سرمایه: ۱۵۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

طرح این سکوها با ضمانتنامه بانکی تضمین شده است.

طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

طرح ارائه شده توسط سکوی آتی کراد در حوزه «فلزات اساسی» ارائه گردیده است.

میانگین سودآوری سکوی فاندوکراد: ۳۶ درصد

رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح‌های منتشر شده: ۱۵

سکوی تامین مالی جمعی فاندوکراد



FUNDO

www.fundocrowd.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۲



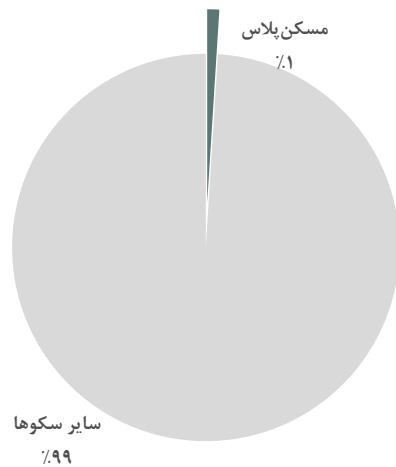
رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح های منتشر شده: ۱۴

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۱۶



تعداد طرح های تامین مالی جمعی: ۲

حجم تامین سرمایه: ۱۱۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



طرح های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تمام طرح های این سکو با ضمانتنامه صندوق های خصوصی و دانشگاهی تضمین شده اند.

طرح های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

طرح های ارائه شده توسط سکوی مسکن پلاس در حوزه «پزشکی و تجهیزات مرتبط» و «آرایشی و بهداشتی» ارائه گردیده است.

میانگین سودآوری سکوی مسکن پلاس: ۴۲ درصد

رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح های منتشر شده: ۵

سکوی تامین مالی جمعی مسکن پلاس



www.maskanplus.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۱



رتبه بر اساس شاخص تعداد طرح‌های منتشر شده: ۱۷

رتبه بر اساس شاخص حجم تامین سرمایه: ۱۷



تعداد طرح‌های تامین مالی جمعی: ۱

حجم تامین سرمایه: ۴۴,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال



سکوی تامین مالی جمعی دانایان کراد



www.fundocrowd.ir

سال شروع فعالیت: ۱۴۰۲

طرح‌های ارائه شده به تفکیک نوع ضمانتنامه

تمام طرح‌های این سکو با ضمانتنامه صندوق‌های خصوصی و دانشگاهی تضمین شده‌اند.

طرح‌های ارائه شده به تفکیک حوزه فعالیت

طرح ارائه شده توسط سکو دانایان کراد در حوزه «محصولات ساختمانی» ارائه گردیده است.

میانگین سودآوری سکو دانایان کراد: ۴۲ درصد

رتبه بر اساس شاخص سودآوری طرح‌های منتشر شده: ۶



Funds Up

فاندزآپ؛

پلتفرم هوشمند ارائه فرصت‌های تامین مالی جمعی



مرجع

انتشار بروز و جامع طرح‌های تامین مالی جمعی در کشور

مشاور

فاندزآپ با تحلیل، ارزیابی و رتبه‌بندی طرح‌های تامین مالی جمعی طبق شاخص‌های مدیریت ریسک، در کنار سرمایه‌گذاران برای انجام یک سرمایه‌گذاری امن و مطمئن خواهد بود.

آگاهی‌بخش

فاندزآپ با رسالت ارتقاء سطح دانش و خرد جمعی در حوزه تامین مالی جمعی گام بر می‌دارد.

رسانه

با فاندزآپ در اکوسیستم تامین مالی جمعی به‌روز باشید.

 www.Fundsup.ir

 ۰۲۱-۹۲۰۰۲۰۳۰

 Funds Up

 @IRFundsup

رصدخانه فناوری های نوین مالی سپهر



- ◀ ارزیابی وضعیت هوش مصنوعی در سازمان ها
- ◀ ارزیابی آمادگی و بلوغ تحول دیجیتال در سازمان ها
- ◀ طراحی و ارائه گزارش های موردی پیرامون آینده صنعت مالی
- ◀ رصد کلان روندها، روندها، رویدادها و شگفتی های صنعت مالی در ایران و جهان
- ◀ رصد مهمترین اخبار فناوری های نوظهور در صنعت مالی ایران و جهان
- ◀ برگزاری رویدادها و کارگاه های تخصصی در حوزه فناوری های نوظهور
- ◀ برگزاری دوره های آموزشی از مبانی تا روش های آینده پژوهی و آینده نگاری راهبردی
- ◀ تدوین نقشه راه فناوری و نوآوری
- ◀ تدوین سند آینده نگاری راهبردی برای سازمان ها

آگاهانه به آینده قدم بگذارید



شرکت توسعه مدیریت نیکان سپهر
پست الکترونیک info@sepehrdf.ir
تلفن: ۰۲۱ - ۹۲۰۰۲۰۳۰



گزارش تحلیلی تامین مالی جمعی ایران

سه ماهه نخست سال ۱۴۰۳

سمفونی صعود / کاری از کارگروه ارزیابی پلتفرم فاندزآپ



حامیان ما



SEPEHR CVC



شرکت ایران توسعه زمین مهر سپهر
(سهامی عامی)



برای ارتباط بیشتر با ما، اسکن کنید

